

SAINDO DA CRISE FINANCEIRA



Sempre é possível descobrir caminhos promissores mesmo que eles estejam escondidos em momentos desfavoráveis. Isso é o que diz a milenar sabedoria chinesa, em que CRISE E OPORTUNIDADE se complementam na mesma palavra, formada pelos dois ideogramas acima.

Um antigo ditado diz: "Se a vida der a você um limão, faça dele uma limonada". Mesmo quando a oferta de trabalho e o saldo bancário diminuem, não fique tentando justificar a situação apenas com fatores externos, como a conjuntura, a falta de sorte, o pouco espírito de colaboração dos outros. Isso você não pode resolver, mas pode sim tomar as rédeas do próprio destino. "A crise é uma porta para a autodescoberta. Somos forçados a buscar soluções, a rever posições, a arriscar e conquistar novos territórios. Não porque queremos, mas porque não existe outra possibilidade"

Introdução

Uma crise financeira é normalmente desencadeada quando há, em determinada nação, um maior número de agentes pessimistas em relação aos demais. Suas principais consequências são a desvalorização de ativos financeiros e a iliquidez de diversas instituições, ou seja, a confirmação e o agravamento dos motivos que geraram o pessimismo inicial. Em períodos normais o número de agentes otimistas e pessimistas permanece praticamente equilibrado.

As crises financeiras pessoais tem muito a haver com isso. Dependem das pessoas que nos cercam, transmitindo otimismo ou pessimismo. Diz-se que um pessimista (negativo) consegue contaminar uma multidão de otimistas. Se voce procura um emprego o negativo vai te dizer: "cuidado, a empresa ta quebrando". Se voce monta um negócio, o negativo diz: Vai quebrar! Voce já viu quantos já quebraram a cara com esse negócio?

Fuja dos negativos, das pessoas que só venham falar de tragédias, de caos, de dramas, de insucessos, etc...

Quantas e quantas vezes você prometeu fazer alguma coisa para mudar sua vida? E qual foi o resultado depois disso?

Continuou na mesma situação ou conseguiu alguma melhoria?

Pense positivo, siga o conteúdo deste manual e poderá resolver grande parte de seus problemas:

1. Administração de crise financeira

Uma crise financeira pessoal é um sério problema para qualquer pessoa. Depressão, ansiedade, baixa auto-estima, enfraquecimento da saúde são alguns dos efeitos de uma crise financeira pessoal.

O quadro fica agravado porque a pessoa se defronta com uma situação onde precisa dar o máximo de si para resolver o problema justamente no momento em que seu estado psicológico está debilitado.

Também nesse momento a pessoa freqüentemente precisa tomar decisões difíceis e fazer sacrifícios dolorosos que podem acarretar mudanças importantes em sua vida.

Por tudo isso, é relevante lembrar dois aspectos importantes:

- A prevenção ainda é a melhor arma contra a crise financeira pessoal.
- Uma vez instalada a crise financeira ou aos seus primeiros sinais, deve-se buscar uma solução o mais rapidamente possível.

Prevenção de crise financeira

A adoção de medidas preventivas para lidar com as crises financeiras tem dois objetivos básicos:

- Evitar que a pessoa seja surpreendida por fatos apenas aparentemente imprevisíveis.
- Criar um plano de contingência para lidar com situações realmente imprevisíveis.

As recomendações seguintes ajudarão a prevenir as crises financeiras pessoais:

- Ter e respeitar um orçamento de renda e gastos.
- Não se endividar até o limite do orçamento.
- Cortar o endividamento crescente.
- Não se financiar a juros altos.
- Manter um fundo de reserva para cobrir despesas extraordinárias.
- Criar um plano de contingência para a lidar com a crise.

Enfrentando a crise financeira

Os caminhos para solucionar uma crise financeira pessoal não são muito diferentes daqueles utilizados pelos governos e pelas empresas. Eles se fundamentam em duas medidas básicas: aumento da renda e redução dos gastos. Apesar de simples em seu enunciado, a implantação dessas medidas requer firmeza de decisão, ação e criatividade.

O aumento da renda geralmente significa trabalho extra. Não é fácil conseguir esse trabalho e quando obtido exige sacrifício do tempo dedicado à família ou ao lazer.

A redução dos gastos também é difícil por dois motivos principais. Em primeiro lugar exige algum trabalho de análise e controle. Segundo, reduzir gastos significa fazer sacrifícios, o que contraria a essência da natureza humana.

Como as medidas para aumento de renda ou redução de gastos exigem sacrifícios, as soluções são proteladas e a crise tende a se agravar.

O ponto fundamental para se obter o saneamento financeiro das contas pessoais é tomar as decisões certas e sem demora. Quanto mais demoradas as soluções, menores serão as chances de sucesso.

Um programa de saneamento financeiro pessoal começa com a análise da situação financeira atual da pessoa e suas perspectivas num futuro próximo. Esta análise tem como objetivo fazer um diagnóstico preciso do problema, identificando suas causas principais e secundárias. A partir daí serão buscadas as soluções.

Portanto, não basta examinar como as contas pessoais estão hoje. Também é preciso saber como elas ficarão mais à frente. O ideal é que a análise projete a situação financeira para um período de doze meses.

Analisando a crise financeira

Um roteiro sugerido para analisar a crise financeira é o seguinte:

- Qual é o problema financeiro e quais serão seus desdobramentos?
- Se tudo correr bem como ficarão as finanças pessoais?
- Se acontecer o pior como ficarão as finanças pessoais?
- Qual é a renda efetiva?
- Como deverá se comportar a renda num futuro próximo, desconsiderando-se ocorrências imprevisíveis?
- Qual é o orçamento de gastos?
- Como deverão se comportar os gastos num futuro próximo, desconsiderando-se ocorrências imprevisíveis?
- Existem gastos exagerados, desproporcionais?
- Qual o peso dos juros no total dos gastos?

A resposta a estas perguntas facilitará a busca de solução para o problema.

Uma vez obtida as respostas para as questões mencionadas, além de outras que a situação possa exigir, a pessoa deverá fazer uma projeção de entrada e saída de dinheiro - seu orçamento pessoal de caixa .

Essa projeção é necessária porque o orçamento pode estar equilibrado em termos anuais, mas pode apresentar algum déficit ou sobra de caixa durante determinados períodos.

Para o mês em curso, essa projeção deverá ser efetuada em base semanal (talvez diária se a situação financeira estiver muito difícil), dando assim um maior detalhamento para as informações sobre a situação financeira imediata. Para os onze meses seguintes, as projeções serão efetuadas em base mensal.

Encontrando as soluções

Depois que os dados e informações forem coletados na etapa de análise, será necessário encontrar as soluções. Para isso, é preciso responder às seguintes questões:

1. As premissas usadas na análise do problema são realmente confiáveis?
2. Qual a solução ideal para a crise financeira pessoal?
3. Qual é a solução possível?
4. Existiria um meio termo entre solução ideal e solução possível?
5. A solução a ser adotada é arriscada? É flexível?
6. Se existe mais de uma solução, qual delas deve ser escolhida?

Como já foi mostrado, as soluções implicam basicamente em um aumento de renda, redução de gastos ou uma combinação dessas duas alternativas.

Aumento da renda

A solução ideal para os problemas financeiros seria um aumento de renda. Assim, não seriam necessários os sacrifícios impostos pelo corte dos gastos.

No passado, a saída clássica para os problemas financeiros era pedir um aumento de salário. Entretanto, esta é uma situação passada. A realidade da economia nos dias de hoje obriga as pessoas a lutarem pelo seu emprego, não havendo espaço para reivindicações adicionais.

Em face desse quadro, o aumento de renda só poderá obtido com trabalho adicional à noite ou nos fins de semana.

A experiência tem demonstrado que a melhor alternativa de trabalho extra é aquele que pode ser efetuado em casa. Isto poupa tempo e custo com deslocamento e também reduz a despesa com alimentação.

Algumas atividades são especialmente indicadas para a geração de renda extra. Elas não devem exigir investimento nem horários rígidos de trabalho. Alguns exemplos são a intermediação de serviços, *telemarketing*, marketing de rede, vendas, trabalhos em feiras e eventos, digitação, aulas particulares, consultoria, redação de textos etc.

A opção deve ser por soluções que propiciem entrada rápida de dinheiro e que combinem com as características da pessoa.

Além disso, é preciso ter o cuidado para que a atividade extra não prejudique o desempenho da pessoa em seu trabalho. Caso contrário a solução poderia se converter em um novo problema com a perda do emprego.

Redução de gastos

A redução dos gastos é uma das soluções mais utilizadas no processo de saneamento financeiro. Diferentemente de geração de renda extra que pode depender de fatores externos, a redução de gastos é uma decisão pessoal. Para a maioria das pessoas existe algum espaço para redução de seus gastos.

O primeiro passo consiste em cortar os gastos supérfluos ou combater os desperdícios. Se ainda assim, as reduções se mostrarem insuficientes, será preciso tentar reduzir os gastos com mudanças estruturais no padrão de vida.

As medidas estruturais para redução de gastos implicam em dois tipos de mudanças nas despesas: adjetivas e substantivas.

Quando uma pessoa troca um carro caro por outro mais barato, para reduzir seu custo de transporte está fazendo uma mudança adjetiva. Por outro lado, se troca o carro por ônibus está implementando uma mudança substantiva.

Reduções de custos não lineares geralmente dão os melhores resultados. Quando alguém estabelece uma meta de cortar 10% em todos os gastos, isto pode ser muito para alguns itens e pouco para outros. O resultado pode não ser satisfatório.

Um princípio importante a ser observado em todo esforço de redução de gastos é o da materialidade. Este princípio significa que os esforços devem ser dirigidos para aqueles itens de custo realmente significativos. Evidentemente não faz sentido desenvolver-se esforços para obter reduções de custos insignificantes.

Redução de pagamento de juros

As altas taxas de juros vigentes na economia brasileira estimula a oferta de crédito. Para muitas lojas, a maior parte do lucro é gerada pelas vendas financiadas. Este fato estimula a expansão das vendas a crédito nas diversas modalidades.

As instituições financeiras já adotam um sistema de custos financeiros diferenciados, cobrando taxas menores para os clientes preferenciais ou bons pagadores ou naquelas operações de crédito onde exista maior nível de garantia. Nas empresas comerciais a taxa de juros cobrada normalmente é única. Esse fato significa que o crédito bancário, por ter custos mais elásticos, oferece mais possibilidades de redução do pagamento de juros.

O crescimento do crédito caro tem contribuído para que o pagamento de juros ocupe um lugar de destaque nas crises financeiras que atingem a maioria das pessoas.

Deve ser lembrado que uma dívida de R\$ 1.000,00 (um mil reais) sujeita a uma taxa de juros de 10% ao mês, depois de três anos se transforma em quase R\$ 31.000,00 (trinta e um mil reais), sem incluir nesse valor eventuais multas.

Quando o devedor ainda não teve seu nome incluído em cadastro negativo, deve buscar alongar o prazo de pagamento, reduzindo o valor do desembolso com juros de modo a manter seu crédito.

Se já teve seu nome incluído em um cadastro negativo, deve buscar por meio de negociação a redução do valor do débito e a adoção de um cronograma de pagamento que possa ser cumprido.

A BASE DA SUA PROSPERIDADE

Você conhece o velho ditado que diz: “ a economia é a base da prosperidade”. Assim, não importa qual seja a sua situação financeira hoje, mas posso lhe afirmar que você não está economizando tudo que poderia! É uma afirmação vaga, pois eu não conheço você, seus hábitos, onde mora ou com quem, quanto gasta por mês, por dia ou por hora. Só você poderá fazer uma inspeção em seus gastos. Quero que você faça isto, após interromper a leitura deste livro. Vou ensinar como fazer uma inspeção rigorosa. Este exemplo servirá de base para seus cálculos. Caso exista algum item a acrescentar, faça-o .

Quanto eu estou gastando por mês com:

- | | |
|--|----------|
| 1. Energia elétrica | R\$..... |
| 2. Água | R\$..... |
| 3. Telefone | R\$..... |
| 4. Gás | R\$..... |
| 5. Bebida (se beber regularmente) | R\$..... |
| 6. Transporte (se usar coletivos) | R\$..... |
| 7. Gasolina (se usar veículo próprio) | R\$..... |
| 8. Cigarros (se fumar) | R\$..... |
| 9. Alimentação (incluir os lanches eventuais) | R\$..... |
| 10. Produtos de higiene pessoal (incluir perfumes, cosméticos, etc.) | R\$..... |
| 11. Lazer (cinema, teatro, revistas, jornais, etc.) | R\$..... |
| 12. Medicamentos (se usar com frequência) | R\$..... |

13. Material escolar (canetas, borracha, papel, lápis, e tudo que for descartável)	R\$.....
14. Produtos de uso doméstico (detergentes, fósforos, esponjas de aço, etc.)	R\$.....
15. Pagamentos de auxiliares (empregada, babá, faxineira, motorista, etc.)	R\$.....
16. Impostos (predial, taxa de lixo, etc.)	R\$.....
17. Contas (aluguéis e prestações)	R\$.....
18. Mensalidades (Internet, cursos, associações, etc.)	R\$.....
19. Consertos e reparos (inclua gastos com serviços pagos a pintores, etc.)	R\$.....
20. Outros gastos (Internet, Clubes, Academia, etc)	R\$.....

Antes de aprender a ganhar, você precisa aprender a economizar. Este vai ser o nosso refrão até o fim deste capítulo. Embora muita gente não esteja ganhando dinheiro suficiente para suprir as próprias necessidades, está gastando quase sempre um pouco mais do que deveria. Talvez você esteja nesta categoria. E por favor, não venha com a conversa de que já fez tudo que podia para economizar, ou de que é impossível economizar uns reais a mais. Vou provar-lhe que se engana! Espere só quando você fizer aquela inspeção com 20 itens e descobrir que vem gastando mais energia elétrica que o normal, ou que vem exagerando em seus lanches diários, ou na bebida. Quem sabe você se dará conta que uma única lâmpada acesa durante o dia, desnecessariamente, acrescentará alguns reais na conta a pagar. Ou aquela torneira, que goteja noite e dia, aumenta seu consumo de água. Quando você fizer a inspeção que sugeri, ficará espantado em descobrir que vem gastando muito dinheiro desnecessariamente e, o que é pior, nem se dava conta disso!

É exatamente neste ponto que muitos se encontram. Gastam muito dinheiro com coisas supérfluas, desperdício, falta de cuidado ou até memória. Como é o caso de uma pessoa que esqueceu-se de pagar no dia certo a prestação do aparelho de som e, ao pagar dez dias após, gastou 15% a mais sobre o valor normal. Percebe como custa caro o esquecimento? Bastariam alguns cuidados e tal fato não ocorreria. Você aprenderá a evitar tais coisas durante a leitura deste livro.

Quando realizar a inspeção dos seus gastos, faça-o com realismo e objetividade. Não tente ser "bonzinho" com as despesas, são elas (quando descontroladas) que empobrecem até mesmo um milionário.

Caso você seja proprietário de algum negócio, deve fazer em separado a sua inspeção de despesas. Conheço inúmeros comerciantes, bem-sucedidos no início dos negócios que, por não realizarem uma fiscalização permanente em seus gastos, foram à falência em pouco tempo. No comércio ou fora dele, a falta de

controle nos gastos liquida qualquer chance de sucesso. Isso deve fazer você pensar bastante, de agora em diante, no momento em que for assinar um cheque, assumir um compromisso ou fazer pagamento.

Que acontecerá se você encher um balde com água e, em seguida, furá-lo, fazendo buraquinhos tão pequenos quanto o fundo de uma agulha? Acredita que o balde reterá a água por muito tempo? Quanto tempo? Você responderá: depende do tamanho do balde e da quantidade de furos. Esta é uma resposta lógica. Pois saiba que, por mais dinheiro que você venha a ganhar, a partir das lições aprendidas neste livro, não lhe restará um níquel sequer em pouco tempo, se não aprender a evitar os “furos” pequeninos por onde escoar o seu dinheiro. Procure-os com determinação e você os encontrará. Faça isto agora. Você já estará ganhando algum dinheiro, ao invés de perde-lo:

Desligue as lâmpadas acesas desnecessariamente. Aproveite a iluminação do dia, abra as janelas, saia para ler em outro local. Economize quilowatts de energia elétrica. Desligue o som ou a televisão enquanto você lê, dorme, estuda ou está distante do aparelho. Pode parecer insignificante tal economia, mas são aqueles “furinhos” de que falei há pouco. Quando sair de uma sala onde não ficou outra pessoa, desligue o interruptor da lâmpada. Quanta economia você fará, se agir deste modo constantemente? Faça o teste da inspeção de gastos todos os meses, ou todas as semanas. Verifique onde pode economizar mais energia elétrica. Quando for usar o ferro de passar roupas, use-o no maior número possíveis de peças. Não abra o seu refrigerador a todo instante. Retire, de uma vez, as coisas que usará durante o preparo de refeições. Tal prática fará você ganhar até 20% do valor mensal de sua conta de energia elétrica. Use rapidamente o seu chuveiro quente. Aproveite os dias com temperatura alta e tome banho frio. Desligue da tomada o seu televisor; algumas pessoas não sabem que, mesmo estando desligado, ele consome alguma quantidade de energia. Faça um controle rigoroso de todos os aparelhos que consomem energia elétrica. Só use-os quando forem absolutamente necessários. Se desejar obter redução em até 20% do seu gasto com iluminação interna ou externa (se tiver), troque as lâmpadas comuns (de filamento) por lâmpadas fluorescentes. Você conseguirá uma iluminação melhor e de baixo consumo, inclusive com maior durabilidade quanto à reposição;

Conserte as torneiras, vasos sanitários ou canos furados. Lembre-se dos “furinhos” do balde. Deixar uma torneira pingando fará seu dinheiro escoar pelo ralo com uma velocidade espantosa. Quando estiver tomando banho, enquanto se ensaboa, feche o chuveiro. Aja do mesmo modo quando estiver se barbeando. Feche a torneira bem apertada, após usar a água. Mesmo quando estiver se

servindo da água, nunca abra totalmente o registro da torneira; a vazão da mesma, totalmente aberta, fará com que sua conta, no fim do mês, seja acrescida de 30% extra. Não abra com tanto gosto a sua torneira;

Você já calculou sua conta telefônica dos últimos três meses? Tem controlado os "pulsos". Sabe o seu limite de chamadas? No Brasil cada assinante tem direito a 90 pulsos por mês que correspondem a, no máximo, 3 minutos por chamada. Ou seja, se você fizer uma chamada que dure 3 minutos, pagará o valor equivalente a 1 pulso. Quando você fala mais de 6 horas por mês ao telefone (partindo do seu telefone de chamada), passa automaticamente a pagar um valor extra por cada fração de 3 minutos, como se estivesse em um telefone público, usando um cartão. (No telefone público pulso dá direito a 3 minutos de conversação, quando a chamada é local.)

Se é indispensável usar um telefone celular, compre um do tipo pré-pago. Assim, você não terá surpresas desagradáveis quando chegar a sua conta no fim de cada mês. Faça um controle rigoroso das suas chamadas interurbanas. Coloque ao lado do seu telefone uma caderneta de chamadas, como sugiro, no exemplo a seguir. Quando chegar a conta, elimine as chamadas constantes ali e fique atento, pois o computador das companhias falham e costumam repetir contas de ligações pagas há três meses atrás, ou incluir outras que você nunca realizou. Eu particularmente, costumo identificar, na minha conta telefônica, ligações para a Bélgica, Cuba e outros países do além-mar. Quando protesto junto à companhia telefônica, eles alegam "erro ou falha do sistema". Sorte minha ter o cuidado de conferir todas as ligações e checá-las com minhas anotações. Talvez você tenha extensões em casa ou no trabalho, seja onde for, saiba que é perfeitamente possível controlar-se os gastos excessivos com telefonemas. Coloque cadeado e nomeie alguém para tornar-se responsável pelo controle. Proíba ligações feitas por estranhos, ou peça para que também anotem no "controlador" junto ao telefone:

Nome: N.º Discado Cidade: Início Fim Data

Seu controle de gás está bom? Tem verificado, se nos últimos três meses, o consumo não aumentou? Anota a data da troca dos botijões? Você pode economizar muito, se souber controlar os gastos com gás. Uma forma prática é usar panelas de pressão ou especiais em que se pode cozinhar três pratos ao mesmo tempo. Estas panelas possuem um sistema de transferir calor para os recipientes acima e o resultado é de uma substancial economia em sua despesa com gás. Observe se o fogão está no local adequado, livre de ventos que desviam o fogo debaixo das panelas. Veja os entupimentos ou vazamentos periodicamente. Uma checagem, a cada seis meses, em seu fogão, o manterá em

bom estado e o ajudará na economia do combustível. Quando usar o forno para bolos, ou outros pratos, aproveite o calor restante do mesmo para fazer torradas ou outras coisas que podem ser assadas. Após usar o fogão, desligue o registro; isto também evitará acidentes;

Se você usa transporte coletivo diariamente, sabe que não é uma coisa boa enfrentar filas, coletivos superlotados e tudo mais. Planeje suas saídas, compras e negócios, de modo a resolver o máximo possível de coisas em uma só viagem. Tem gente que volta três vezes ao supermercado, ou shopping center, só por não se preocupar em programar seus afazeres. Organize um bloco de anotações para agendar seus compromissos. Escreva por exemplo:

- *Comprar sabonete, fósforos, caneta, etc.;*
- *Colocar cartas no correio - pagar reembolso;*
- *Pegar relógio no conserto;*
- *Mandar fazer carimbo ou cartões de visita;* · *Levar o livro de minha amiga, que eu tomei emprestado.*

Você pode economizar tempo e dinheiro, sem falar no cansaço. Coloque em prática tais recomendações. Faça-as tornarem-se rotineiras;

O mesmo se dá com quem usa veículo próprio. Fica rodando horas e horas em círculo, por não planejar uma seqüência lógica de afazeres. Além de consumir muito combustível, desgastar peças, sujeita-se a acidentes tão comuns. Eu teria mil recomendações sobre economia no uso de veículos, mas este não é um livro específico sobre economia no uso de automóveis e sim especialista em ensiná-lo a ganhar dinheiro rapidamente. A lição agora é a mais importante: se quer ganhar, aprenda a economizar primeiro. Verifique periodicamente o motor do seu carro, evite acidentes ou surpresas desagradáveis. Não use seu veículo sem necessidade. Saia de dentro dele. Ande de bicicleta ou a pé. Se ele está gastando muito combustível, troque-o por um mais econômico. Um veículo é como meu velho pai costuma chamar : uma segunda família! Nada de andar emprestando o seu carro a todos que pedem. Isto pode lhe custar muito caro. Não brinque com um veículo, seja carro ou moto. Se deseja ser piloto de provas, ou dublê, procure profissionalizar-se e utilize os veículos adequados em lugares apropriados;

Os vícios são verdadeiros ladrões do nosso dinheiro. Fumar, beber, jogar diariamente ou frequentemente, além de estragar a saúde física e econômica, contribui para rápida falência financeira e moral. Faça o cálculo de quanto gasta semanalmente com vícios e analise sua situação econômica. Você acha que deve continuar gastando seu dinheiro do mesmo modo? Acredita que estes "furinhos" não são importantes e nada representarão? Pois eu não penso assim, bem como milhares de pessoas. Você não sabe o que fazer para se libertar? Será que deseja

de fato obter tal libertação? Estas perguntas são feitas de modo claro e objetivo para provar-lhe uma coisa: se você está numa crise financeira, a culpa não é do governo, do ministro fulano, do seu pai ou mãe, a culpa é unicamente sua, por insistir em querer ganhar dinheiro, juntar fortuna, jogando fora os reais que conseguir ganhar. Se você, até o final deste livro, insistir que os seus vícios em nada contribuem para sua possível falência financeira e até moral (sem falar na saúde) , não há porque continuar a lê-lo. Esqueça-o, por completo, e se um dia reconhecer que estava errado e precisava de ajuda, então me escreva ou volte a este livro, acredite, ele fará milagres junto com você. Alguns amigos meus conseguiram, a médio prazo, eliminar, por completo, alguns vícios, e eu sou testemunha destes verdadeiros milagres; quem sabe você gostaria de saber o que fizeram. Escreva-me:

A alimentação é o elemento vital no somatório das despesas de uma pessoa. Você, obrigatoriamente, terá que alimentar-se todos os dias. Mas alimentação de verdade nem todos conseguem com a mesma facilidade. Nem a qualidade do alimento é igual para todos. Vive-se quase que permanentemente sujeito a aumentos insuportáveis nos gêneros de primeira necessidade. Parece não haver saída para muitos que vivem, ou tentam sobreviver, com um salário mínimo. Eu falarei deste assunto no capítulo apropriado, provando que, praticamente, qualquer pessoa pode triplicar seus ganhos, seja qual for a condição no momento. Quero que você faça uma avaliação sobre a qualidade de seus alimentos. Será que está comprando o essencial? Não estará comprando "rótulos", ao invés de mercadoria de baixo custo, sem tanto "rótulo"? Refiro-me aos produtos famosos, cuja propaganda influencia-o a adquiri-los inconscientemente. Você tem comparado os preços de produto similares com rótulos diferentes? Tem reparado que as marcas famosas são mais caras e nem sempre melhores? Será que você está consumindo determinados produtos de que não necessita? Acho que deve checar sua lista de compras na próxima vez que for a um supermercado. Examine tudo com cuidado. Veja preço por preço. Dê importância apenas ao "extremamente essencial", corte todos os produtos que não têm indispensável valor alimentício, talvez possa economizar alguma coisa. Substitua a carne por outros produtos de igual valor protéico. Talvez você tenha que ser vegetariano por uns tempos. Não conheço nenhum vegetariano que tenha mais doenças que os carnívoros. Pense, por exemplo, se sobreviesse uma crise permanente de falta de produtos de origem animal, será que morrer-se-ia de fome ou mudar-se-ia de hábitos alimentares? Você pode ser vegetariano e gastar muito mais que um carnívoro, por isso a importância aqui está "no que" comprar e "por quê". Desejo que você procure economizar apenas com produtos supérfluos, pois em qualquer

lista de compras, eles são mais de 10% do total. Evite os lanches e merendas entre as refeições. Muitas das vezes, você paga mais por um lanche rápido que por uma refeição completa. Se lanchar é inevitável, compre frutas da estação;

Os produtos de higiene pessoal parece não ter nenhuma importância no controle de gastos. Saiba, porém, que até mesmo no uso do seu creme dental, você pode fazer acentuada economia. Todas as vezes que for colocar pasta na escova dental, diminua um pouco na quantidade, pois você sabe que a metade vai para o ralo da pia. Procure concentrar-se na sua escova e nos seus dentes. Faça tudo como se tivesse aquela última porção de pasta. Repetindo todos os dias esta operação economia-limpeza, você evitará

o gasto de novos tubos de creme dental por mês. O mesmo se dá com a quantidade de desodorante ou perfume, sem falar nos caríssimos cosméticos. Não estou pregando a mesquinhez, no uso dos produtos de higiene pessoal, estou falando do gasto excessivo e desnecessário. Gastar à toa é facilimo, economizar não é. Você precisa se tornar um especialista em economizar, antes de especializar-se em ganhar muito dinheiro. Você chegará, ao final deste livro, diplomado nestas duas matérias importantíssimas;

O lazer é tão importante na nossa vida, quanto a alimentação, o trabalho ou o sono.

Mas você é daquelas pessoas que não podem passar um fim de semana sem ir a um cinema, teatro ou gastar algum dinheiro com seu lazer? Então precisa programar-se imediatamente. E não pense que eu estou querendo impedi-lo de divertir-se, pelo contrário, desejo vê-lo feliz, divertindo-se e com dinheiro no bolso. Será que é possível tal coisa? Claro que sim! O que importa no lazer é o bem estar que ele lhe proporciona. Descubra coisas que você pode fazer, sem ter que obrigatoriamente gastar algum dinheiro. Jogar damas, cartas, tênis de mesa, andar de patins, pedalar bicicletas, fazer cooper, nadar, visitar amigos, escrever cartas, assistir televisão (cuidado com o consumo exagerado), ler livros ou revistas, ou simplesmente tomar sol numa pracinha, olhar as crianças num parque infantil, empinar papagaio, tocar um instrumento musical, todas estas coisas e milhares de tantas outras podem ser incorporadas ao seu lazer. Nem sempre você gastará dinheiro com estas coisas que mencionei, e seu lazer sairá da rotina, pois, se assim não for, nem será diversão, será um hábito, um vício;

Os medicamentos que você usa são recomendados por médicos ou são resultados de uma automedicação? Quantas vezes você toma pílulas para abrir o apetite, dores de cabeça, insônia, resfriados, dores diversas, usa colírios, pomadas e cremes ou toma injeções? Faça um balanço crítico nos seus medicamentos e analise a sua necessidade. Não é seguro usarem-se medicamentos que não sejam

recomendados por um médico. Talvez você precise eliminar do seu orçamento determinados remédios, tomados apenas por força do hábito, como, por exemplo, as vitaminas. Conheço pessoas que têm uma mania terrível de ingerir fortificante, guaraná em pó ou revitalizadores. Além de não obterem os efeitos desejados, desvitalizam o bolso. Pense com carinho sobre este item. Existem medicamentos que são indispensáveis em seu lar. Alguns analgésicos leves, curativos e certos antitérmicos, quando forem receitados por um médico, devem ter lugar permanente em sua farmácia caseira;

Economize canetas, lápis e, sobretudo, folhas de papel. Quando você os compra gasta dinheiro para tê-los, então por que desperdiçá-los? O mesmo se aplica a todos os demais produtos usados em casa. Talvez não precise usá-los em quantidades máximas. Lembre-se que todo desperdício representa um "furinho" em seu balde cheio de dinheiro. Quem quer tê-lo sempre cheio, primeiro tapa os buracos antes de enchê-los; é por isto que ainda estou neste assunto;

Muitas pessoas necessitam de auxiliares, para a realização de determinadas tarefas domésticas. Todavia, nem sempre necessitamos pagar a encanador para trocar uma simples torneira, trocar uma tomada ou pintar uma sala. Muitos serviços domésticos podem ser realizados com perfeição e relativa economia por, praticamente, qualquer um de nós. Verifique como são feitos certos reparos de pintura, de instalação elétrica, e economize algum dinheiro fazendo você mesmo tais concertos. Quem sabe poderá realizar sua própria limpeza de casa, arrumação e outros serviços, sem pagar a pessoas auxiliares;

Programe uma ou duas horas por dia, ou por semana, para estas atividades. Você não morrerá de trabalhar um pouco mais; em compensação terá reduzido os seus gastos, diminuindo suas preocupações financeiras, o que significa, economizando um pouco mais;

Tenha muito cuidado com as suas contas a pagar. Antes de abrir crediário em qualquer loja ou magazine, dê uma olhada na sua inspeção de gastos; se descobrir que tem gasto quase todos os seus rendimentos e a sobra é inferior a 20% de seus ganhos, então ouça o meu conselho: não faça mais compromisso. Há também o problema dos atrasos nos pagamentos das contas. Conheço pessoas que têm prestações longas para cada dia do mês. Será que essa pessoa tem um controle rigoroso dessas contas? É quase certo que não. Evite o descontrole, organizando-se. Talvez você ache difícil, mas vou ensinar-lhe um sistema que funciona.

Copie o esquema que segue e fixe-o na porta do seu quarto de dormir, pelo lado de dentro. Ou dentro do seu roupeiro ou qualquer lugar onde obrigatoriamente você terá que olhar. Todos os meses atualize a sua listagem; esta é uma forma

inteligente de evitar pagar multa, juros sobre contas em atraso. Algumas pessoas comparam determinados produtos, para pagamento em tempo tão longo, que estes acabam, e tais pessoas continuam pagando por longos meses uma coisa que nem existe mais.

Vamos ao organizador de contas:

Mês.....

Dia	Valor em R\$	Credor	Restam
10	300,00	Loja Pintura	4 prestações
19	200,00	Escola	11 prestações
30	67,00	Energia Elétrica	/
30	47,00	Consumo d'água	/
30	800,00	Aluguel	5 mensalidades

Com uma listagem de todos os seus débitos, você terá um controle perfeito da vida financeira. Não haverá razão para você afundar-se em novas contas, se não forem absolutamente necessárias. Nem terá o desprazer de pagar multa e juros, em face de esquecer-se das datas de vencimento. O vencimento dos contratos também deverá ser controlando na última coluna, devendo-se prevenir contra os reajustes inesperados;

Você deve ter reparado que venho discutindo todos os itens indicados para a sua inspeção de gastos, faltando apenas comentar o item "outros gastos". Inclua, como outros gastos, as contas imprevistas, tais como, compra de medicamentos, aumento nos gastos com alimentação em virtude de visita de parentes ou festas comemorativas, reposição de utensílios domésticos que se estragam, etc. É preciso redobrar o cuidado com os gastos extras. Seu controle de gastos não podem nunca ser desconsiderado, e, em hipótese alguma, o somatório das suas despesas deve ser maior que os seus rendimentos. Você pode estar rindo agora, gargalhando até. Particularmente, não posso entender como algumas pessoas inteligentes deixaram-se enredar a tal ponto quanto às suas finanças. Não há motivos para rir. Talvez esteja aí a diferença entre nós brasileiros e outros povos (americanos, europeus, asiáticos ou judeus). Rimos de tudo, até da nossa própria desgraça. E ficamos culpando governos, inflação, desemprego, políticos, patrões, família e tudo mais, menos a nós próprios.

Este manual não trata de filosofia, muito menos encara o dinheiro como um mal necessário. O dinheiro é apenas o resultado líquido da nossa capacidade de gerar benefícios ou malefícios. Quer um exemplo claro? Veja a indústria de cigarros. Trabalham nela milhares de pessoas, que sustentam a si mesmos e as

suas famílias, com os salários percebidos. Direta ou indiretamente, tais pessoas estão produzindo produtos, que satisfarão

b. o prazer de outros milhares de consumidores. Todos sabem que o cigarro faz mal à saúde, assim como a maconha e os tóxicos em geral. Enquanto uns se beneficiam, outros se prejudicam. Mas quem consome um cigarro, seja de fumo ou de maconha, acredita estar se “beneficiando”, de algum modo, com aquela aquisição. Este é o nosso mundo e são as regras do jogo. Você pode condenar o fumo, criticar os fumantes, mas, se estivesse desempregado, aceitaria um convite de uma multinacional do fumo para ganhar um ótimo salário, excelente cargo de confiança, para expandir as vendas do produto. Existe bom senso na questão dinheiro-necessidade? Hoje a maconha não está legalizada, mas, se um dia vier a ser, como é o fumo, talvez muitos mudem de opinião, em troca de um bom emprego na indústria que produza “baseados”.

Com a responsabilidade de educador e orientador, advirto a todos que preferem o caminho da ilegalidade, para o próprio enriquecimento, que tomem muito cuidado com tais escolhas, principalmente aquelas que comprovadamente levam outras pessoas ao desequilíbrio moral e financeiro, e finalmente destruição, como é o caso das drogas, já mencionadas no parágrafo anterior. Mas qual a razão de eu estar falando em vícios, morte e destruição, quando me propus a ensinar a ganhar dinheiro rapidamente? A razão é que estamos entrando no terreno da realidade. Este livro não foi escrito com o intuito de enganar ou ludibriar a leitores desvairados. A proposta aqui é mostrar-lhe todos os caminhos possíveis e imagináveis para você melhorar sua vida, sair da crise e ganhar muito dinheiro. Mas estou certo de que muitos leitores vêm alimentando, durante muitos anos, a absurda idéia de que SÓ SE PODE ENRIQUECER POR MEIOS ILÍCITOS. Talvez até acreditem que, nos dias de hoje, ninguém pode ganhar dinheiro da noite para o dia, se não for por meios escusos e ilegais, tais como, contrabando, roubos, vendas de tóxicos, prostituição, pornografia e tantas outras formas sujas de enriquecimento. Será que você também pensa ou já pensou assim? Eu não sei da resposta, mas posso lhe garantir que praticamente todos nós já chegamos, pelo menos uma vez, a pensar assim. Isso porque vemos tanta gente bem-vestida, guiando carros de luxo, morando em mansões lindíssimas e, pelo que se sabe, não trabalham honestamente. Compara-se com esta vida sofrida, de trabalho duro, de sol a sol e nada tendo, enquanto se vive constantemente acabrunhado, infeliz pela carência de tanta coisa... É por isto que chega-se a pensar que nunca Ter-se-ia tudo quando se deseja, trabalhando honestamente.

Mas quem pensa em entrar para o mundo do chamado contrabando, jogo ilegal, venda de tóxicos e outras contravenções penais, com o intuito de ganhar dinheiro, rapidamente, vai-se decepcionar por duas grandes verdades:

1^o o mundo do crime e da contravenção é como um Clube Social fechado. Ninguém desconhecido tem acesso fácil, e antes de se ganhar algum dinheiro, tem que se trabalhar duro, para os chefões;

2^o se, no meio do "trabalho", você quiser desistir, não tem mais jeito, morrerá dentro do Clube ou, fora, quando for apanhado pela Lei.

Não preciso mais falar sobre este assunto, pois seria uma perda de tempo. Os jornais, os noticiários já estão saturados de informar os resultados catastróficos daqueles que escolhem o crime como meio de vida. Coitados, não tiveram a chance de ler um livro como este. Talvez alguém, que esteja metido até o pescoço em algum tipo de negócio ilegal e sujo, mude de idéia após ler as lições que você está lendo agora. Não importa em que buraco financeiro você está agora ou venha a ficar um dia (depois destas lições, só ficará se não for inteligente). Estou afirmando que você poderá ganhar muito dinheiro, mesmo que:

a . esteja totalmente falido, devendo muito, com títulos protestados, negativado no Serviço de Proteção ao Crédito, contas bancárias encerradas, credores e cobradores em sua porta;

b . esteja desempregado, não tenha qualificação profissional nenhuma, experiência de trabalho ou amigos que lhe possam ajudar;

c . esteja vendendo os últimos utensílios da casa, para poder se alimentar;

b. d . seus negócios estão atrapalhados, os prejuízos são muitos e você está na iminência de fechar as portas, ou parar com as atividades;

c. e . você esteja preso numa penitenciária de segurança máxima, condenado a muitos anos de prisão, por negar pagar as contas.

Posso-lhe acrescentar que milhares de pessoas estão lendo este livro agora, e muitas delas estão exatamente em uma dessas situações que mencionei anteriormente. E você, onde se enquadra? Será que está em uma penitenciária cumprindo pena? Pois saiba que mesmo se estivesse, poderia ganhar dinheiro dentro dela e comprar a própria liberdade. Coloquei esta situação extrema para proceder a uma comparação com você. Será que se sujeitaria a fazer um trabalho duro para comprar sua liberdade? Se tivesse certeza de que conseguiria ser livre, para ir aonde quisesse, estaria disposto a pagar o preço dessa liberdade? Caso estivesse vivendo atrás das grades numa prisão?

Eu não sei se existe nada mais valioso que nossa liberdade. É provável que a maioria das pessoas não saiba, exatamente, qual é este valor, por isso não valoriza a liberdade que tem.

Você quer sair da crise, não é mesmo? Quer ganhar muito dinheiro? Responda então a minha pergunta:

VOCÊ TEM LIBERDADE PARA FAZER ISTO?

SIM() ou NÃO ()

Se a sua resposta for SIM, parabéns! Passe para a página seguinte e continue a leitura deste livro. Tenho certeza de que você fará uso dessa sua liberdade para conquistar tudo quanto deseja.

Se a resposta for NÃO, então esqueça este livro. Você vai precisar primeiro readquirir a sua liberdade, depois disso terá a chance de conquistar novas coisas.

COMO SAIR DA CRISE JÁ!

O que é uma crise? É uma dificuldade transitória, passageira. Algumas pessoas vivem em crise permanente. Talvez seja o seu caso. Mas chegou o momento de livrar-se definitivamente dela. Resumi algumas alternativas que você poderá colocar em prática imediatamente. Todavia, nenhuma sugestão terá o poder de fazê-lo movimentar-se. Ninguém, no mundo, fará alguma coisa por você, a menos que você decida pedir, aceitar, pleitear ou conquistar. Não existe crise insuperável.

Nem pense que, mesmo possuindo muito dinheiro, você estará livre definitivamente dela. Você pode livrar-se da CRISE DEFINITIVA, mas, nem sempre, poderá LIVRAR-SE DA CRISE DEFINITIVAMENTE. Se tem dúvidas que, no presente momento, é possível ganhar-se muito dinheiro, analise os seguintes fatos e as respectivas respostas:

- *Por que será que existem tantos ricos e tantos pobres?*
- *Qual a razão de muitos trabalharem tanto e não conseguirem nada?*
- *Por que será que algumas pessoas sobem na vida rapidamente e outras nunca saem da miséria?*
- *Existirá alguma força misteriosa, o destino, por exemplo, que ajuda algumas pessoas e outras não?*

Estas são as respostas:

Tanto os ricos, quanto os pobres, receberam a mesma capacidade interior para prosperar. A diferença é que os ricos se preocuparam com dinheiro bem cedo, e os pobres "pensavam" que nunca conseguiriam. Pergunte a um mendigo se ele acredita ser possível ganhar o suficiente para comprar um automóvel novo e ele lhe dirá "só se for roubando".

A maioria das pessoas que são pobres, materialmente hoje, também são pobres de ambição e criatividade. Comodamente, aceitam uma situação adversa. Acomodam-se o tempo todo, escondendo-se na aparente pobreza para receberem "esmolas" dos

outros. Ofereça-lhe um trabalho, e essas pessoas dirão: "...Mas eu não sei fazer isso", ou "é muito difícil e cansativo". Merecem a miséria que vivem. Merecem, inclusive, a impiedade dos que trabalham e dão duro para vencerem as dificuldades. São pessoas medíocres demais, preguiçosas demais. Eu nem sei se um livro como este as estimularia a sair da miséria. Certamente, nem terão disposição suficiente para lê-lo, ou chegar até o fim;

Mas, e o que dizer daquelas que trabalham a vida inteira e não conseguem prosperar? Será que eles estão usando corretamente as leis de economia? Será que sabem das coisas que você leu no primeiro e segundo capítulo deste livro? Será que tiveram lições para se tornarem vencedores, iguais às que você recebe agora? Posso afirmar que não. É neste ponto que você precisa concordar também. Não há outra explicação. Quando um homem ou uma mulher decidem escalar uma montanha e empenham-se para chegar lá, fatalmente chegarão. De nada adianta escolher pequenos morros, achando que eram montanhas, ou desistir de chegar ao topo, porque está ficando difícil. Quando você encontrar uma pessoa "parada", "estacionada" em determinada profissão ou atividade, saiba, de já, identificar um fracassado. Dar "duro" a vida toda e não Ter nada é o preço que alguns pagam por se descuidar das regras da vida triunfante. Certamente, essa pessoa nunca AUTO-AVALIOU-SE, nem fez AUTOCRÍTICA. Viveu como um boi de carga, levando, às costas, um fardo pesado, sem nunca descobrir a força que possuía para quebrar as cordas, derrubar a carga e buscar sua própria melhoria. Você não é um "boi de carga", é? Tem agido nos últimos anos como se fosse? Pois saiba que chegou o momento da virada. Ninguém é obrigado a viver a vida inteira passando necessidade, morrendo de fome e sede. Até aqui, você está no caminho para mudar sua vida, continue neste até ver o que lhe acontecerá;

Algumas pessoas sobem rapidamente na vida, porque aprenderam a organizar-se com rapidez. Uma pessoa desorganizada nunca prosperará. Se você não fizer contas, planejar sua vida financeira, você entrará num buraco sem fim. Quando chegar ao fim deste livro, você saberá como organizar sua vida financeira, que será impossível não subir rapidamente;

Quem pensa que todos nascem com um destino está correto. Só que o destino de todos nós é o da prosperidade, da riqueza sem limites e da felicidade. Conheci um rapaz que nasceu com uma deformação horrível no corpo. Não andava direito, não falava com perfeição e não cresceu mais que 1,20m de altura, mesmo tendo a idade de 20 anos. Órfão de pai, tendo uma mãe paupérrima e lavadeira, este rapaz construiu, com as próprias mãos, uma vida decente e digna, embora parecesse mais um condenado pelo destino à miséria. Trabalhou como carregador

numa feira livre durante três anos. Não aceitava esmolas, era soberbo demais para aceitar “restos” de dinheiro alheio. Economizou o quê pode para montar uma barraca de verduras na feira. Morava em um casebre caindo aos pedaços. Aprendeu com um pedreiro a fazer consertos e fez ele mesmo o concerto da sua moradia; eu próprio fui a sua casinha ver como iam as coisas, isso faz mais de 10 anos, eu já estava pensando em escrever um livro contando estas coisas. o nome desse rapaz é Edilton e hoje ele é dono de uma pequena mercearia na sua pequenina cidade e ganha o suficiente para manter a si e a sua mãe em relativo conforto, tendo todas as coisas, praticamente, que uma pessoa normal gostaria de ter, como TV a cores, refrigerador, móveis decentes e uma pequena soma depositada em caderneta de poupança, segundo ele, para sua velhice. Alguns anos atrás havia comprado um lote de terra e ali construiu três cômodos onde mora com a sua mãe até hoje. Não é uma mansão, mas, para quem nasceu “condenado” à miséria como muitos pensavam, esse rapaz é milionário.

Onde estavam os condenados pelo destino que não viram esse milagre? De onde aquele rapaz, aleijado e deformado por uma doença congênita, tirou forças para trabalhar duro e construir sua vida? Biologicamente, muitos nascem com diferenças tão grandes, que impossível se torna chamar a essas pessoas de seres humanos “normais”. Muitos são cegos, mudos, surdos ou lhe faltam membros importantes. Ainda assim, muitos conseguem superar as anormalidades e prosperam suficientemente, para provar os ditos “normais” que não existe destino capaz de condenar ninguém com força de vontade à miséria ou infelicidade permanentes. Avalie-se agora e compare-se a muitos “aleijados” fisicamente, que você talvez conheça ou tenha ouvido falar bem, por terem superado suas deficiências. Você é incapaz? Possui terríveis defeitos físicos? Pois nem isso poderá impedi-lo de vencer na vida, ganhar dinheiro e prosperar. Dentro do seu cérebro estas verdades encontrarão eco. No seu íntimo, existe uma força poderosa, bem capaz de transformá-lo, com rapidez, em alguém próspero e afortunado. acredite nisto! Ponha a sua vida sobre esta verdade!

AS ALTERNATIVAS PARA VOCÊ SAIR DA CRISE

Se está desempregado, comece a procurar emprego. A lição de número 5 ensinará a você tudo sobre este assunto. Passe logo para a lição indicada, logo que chegar ao final deste capítulo.

Se já tentou um emprego, mas não conseguiu por não ter experiência suficiente, esqueça os empregos com carteira assinada e aceite um como representante autônomo. Saia para vender alguma coisa para alguém. Existem milhares de empresas vendendo produtos a domicílio. Você sente-se

envergonhado em fazer tal tipo de trabalho? Então esqueça este livro e vá dormir. Uma pessoa que se envergonha de oferecer um produto a outra não merece sair da miséria ou sair da dificuldade financeira, e chegará o dia em que terá que perder a vergonha e estender a mão para suplicar uma esmola pelo amor de Deus. Se alegar que não sabe falar, convencer ou já tentou e não deu certo, permita que lhe diga que no início, é assim mesmo. Lembra-se de quando começou a falar? Não sabia se expressar direito e com clareza, não era assim? Mas foi tentando falar, que você acabou aprendendo. Um músculo só se desenvolve quando é exercitado, você conhece este fenômeno. Você não necessitará viver todo o tempo oferecendo coisas aos outros para comprarem. Você precisa sair da crise. E saiba que, quanto mais tarde decidir iniciar a fazer alguma coisa, mais difícil será superá-la e os prejuízos serão ainda maiores.

Espalhe para os seus amigos e conhecidos sua situação. Todos entenderão e talvez alguém possa ajuda-lo. Muita gente morre de fome porque é incapaz de revelar suas fraquezas. Não seja idiota neste ponto. Qualquer pessoa sabe o que significa uma crise, todos já passaram por isto, não será difícil entender a sua. Mande cartas, contando a sua situação. Seja real e autêntico, não invente mentiras para provocar compaixão, não é disto que você precisa. Telefone para pessoas amigas, parentes ou conhecidos. O orgulho pode ser útil, quando você sabe administrá-lo. Pedir favores pode não ser uma boa coisa, mas certamente pagá-los o é. Acredite que poderá, em breve, fazer muito mais do que fizeram por você.

Não procure fugir dos seus problemas. Nada de beber ou drogar-se com soníferos ou similares. Quando você despertar, os seus problemas estarão bem maiores.

Nada de diversões. Algumas pessoas ficam em frente a um televisor horas e horas, só por estarem desempregadas ou não saberem o que fazer. Só podem piorar a própria situação. Nem filmes, novelas ou notícias vão encher a sua barriga ou os seus bolsos. Ação e trabalho, sim! É disto que você precisa. Ficar sentado com a cabeça entre as pernas chorando também de nada valerá. Esqueça as praças e a sombra das árvores por uns dias. Encurte a conversa com pessoas que apenas querem saber da sua vida e nada fazem, nem por elas, nem por você. Decida até o fim do dia ter conseguido algum tipo de trabalho, emprego. Não aceite promessas de ninguém. Você precisa de dinheiro hoje e agora. Se disserem "aguarde", esqueça aquela alternativa, ou aguarde fazendo alguma coisa. Continue a sua busca.

Descubra, dentro de você, alguma coisa que pode ser útil a alguém, alguma empresa, firma ou atividade. Se você é homem e só tem a força física,

então procure uma empresa de cargas para começar a ganhar algum dinheiro. Se você trabalhar dois meses com dedicação e descobrirem que é possuidor de outros talentos, cursos, especializações, vão mudá-lo de cargo imediatamente. O importante é iniciar alguma coisa imediatamente para sair da crise. Se achar que o salário é muito baixo e você precisa do dobro ou triplo, então deve dizer isto ao seu chefe ou patrão. Peça-lhe horas extras, ou serviço extra para aumentar seus rendimentos.

Trabalhe até conseguir alguma coisa melhor, mas trabalhe. Se você é mulher e sabe apenas lavar, limpar casa ou fazer comida, empregue-se como auxiliar de serviços domésticos. Talvez você tenha até um diploma de 2^o grau ou esteja numa faculdade, ou tenha se graduado até. Não importa em absoluto sua condição intelectual. Médicos, advogados e engenheiros sentem a mesma fome que eu e você. No momento da necessidade, nem sempre um diploma ajuda, às vezes, até atrapalha. Coloque as coisas nos seus devidos lugares. Ter um emprego compatível com o seu nível intelectual é uma coisa diferente de trabalhar, para sair da crise. Não se sai de crises financeiras, exigindose compatibilidade profissionais.

Talvez um dos nossos sonhos, de todos os brasileiros, seja o de ter o seu próprio negócio. Mas não é uma tarefa fácil. Nem todos estão aptos para negociar. O fator básico para iniciar-se um negócio é o capital. Depois disso, vem o tipo de negócio que dê lucro continuamente.

Existem milhões de bons negócios esperando por você. Talvez o capital esteja diante de você neste exato momento:

Um objeto de valor que não faça falta imediata ou seja indispensável. Um televisor, instrumento musical, por exemplo, ou qualquer outra coisa que pode ser incluída na categoria de supérfluo. Venda o que for possível se puder com o dinheiro iniciar uma atividade lucrativa. O empresário e apresentador de TV Sílvio Santos começou com a quantia que se compra três carteirinhas de plástico para se guardar documentos. Comprou as três primeiras. Vendeu-as com uma margem de lucro. Voltou a comprar quatro, e assim aumentou seu capital até ficar multimilionário e dono de emissoras de televisão. Você faria o mesmo que ele, se tivesse o equivalente ao valor de três carteiras de plástico portadocumentos? Pois ele fez e tem muita gente fazendo;

Consiga um crédito com alguém. Talvez você possa comprar alguma coisa a prazo. Veja quantas coisas poderia conseguir por este modo. Quem sabe algum parente ou amigo possa fazer isto por você. Faça uma espécie de "tudo ou nada";

Faça uma avaliação de seus conhecimentos e experiências. Você deve aproveitar o máximo deles para o seu negócio. Comprar e vender não é uma

tarefa tão difícil. Complicado é você achar que pouco dinheiro não dará para iniciar um negócio. Não se deixe intimidar com um pequeno lucro inicial. Não se esqueça de Sílvio Santos. Talvez não precise continuar a vida inteira com o mesmo negócio; o importante é fazer alguma coisa. No momento em que decidir iniciar um negócio, deverá analisar os seguintes fatores:

- O seu tempo disponível;
- Seus conhecimentos e aptidões;
- Seus interesses;
- As necessidades das pessoas que serão seus clientes;
- O capital inicial disponível.

Quando alguém já está empregado e deseja aumentar os rendimentos, deverá programar o tempo disponível, para uma atividade extra, que não comprometa o emprego principal. Talvez você tenha que trabalhar nos fins de semana (Sábado ou Domingo). Conheço uma moça que trabalha em um banco durante a semana e cuida de crianças nos fins de semana. Ela não acha divertido, mas sabe que, para construir a casa própria, em um terreno que paga a prestações caríssimas, necessita fazer um trabalho extra. Existem muitas pessoas que querem sair nos feriados e fins de semana, mas não podem levar os filhos. É neste momento que surge uma necessidade a ser preenchido por uma babá de fim de semana. Caso disponha de horários noturno, uma ou duas horas, quem sabe poderá fazer serviços, em casa, datilográfico, ou algum tipo de confecção.

Não há desculpas para você não sair da crise financeira e finalmente prosperar, após ler este livro. Relacionei centenas de atividades para serem iniciadas ainda hoje, se você tiver interesse. Já o orientei sobre como conseguir capital inicial; uma delas é o empréstimo através de financeiras e bancos. Caso você disponha de crédito pessoal ou puder dar algumas garantias, conseguirá capital inicial para o seu negócio. Aviso, porém, que tais empréstimos serão pagos com juros nem sempre baixos e, antes de fazer o compromisso, deverá certificar-se do mínimo lucro que obterá com o negócio. Se for comprar uma máquina de costura, ou datilografia, por exemplo, calcule o mínimo de rendimento que ela poderá lhe proporcionar, e compare com o valor das prestações do empréstimo. Não se esqueça da inflação mensal, também, que reduz o seu dinheiro. Muita gente não sabe o que representa a inflação. Talvez lhe possa dar uma orientação simplificada do que seja.

Todos os meses o Governo anuncia o índice de inflação do mês anterior, que pode ser menor, igual ou maior ao índice anterior.

Suponhamos que você tenha no início do mês gasto com compras de mercadorias o total de R\$ 1.000,00 (MIL REAIS). Se a inflação daquele mês foi de

10%, isto significa que seu lucro, na venda ou revenda daqueles produtos, não poderá ser igual ou inferior a R\$ 100,00 (CEM REAIS). Se no lucro não for computada a inflação, você estará perdendo dinheiro todos os meses e no final do ano, ou menos, estará falido completamente. Todos os meses alguns produtos estão aumentando de preço. Energia elétrica, telefone, água, combustíveis, fretes sofrem reajustes constantes. Assim sendo, o comerciante ou negociante deve estar atento as estas alterações de preços. Ganhará quem estiver atento e souber repassar estes aumentos ao consumidor. É uma lei da economia. Você não pode assumir prejuízos em seu negócio. Qualquer comerciante que quiser prosperar terá que corrigir seus lucros de acordo com a tendência da inflação. Quando você souber da falência de algum comerciante, a causa básica é uma única e exclusiva: GASTAVA MAIS DO QUE GANHAVA. O resultado desta subtração é igual a FALÊNCIA.

Categoria de negócios para você iniciar:

- **Prestação de serviços;**

Todas as atividades que você desenvolver com os seus braços, pernas e mãos: limpar, cuidar, arrumar, pintar, lixar, escovar, embalar, consertar, entregar, lavar, etc.;

- **Aluguéis;**

São inúmeras as coisas que você pode alugar para outras pessoas: máquinas de escrever, filmadoras, máquinas fotográficas, muletas, cadeiras de rodas, escadas, brinquedos eletrônicos, televisores, videocassetes, livros, bicicletas, automóveis, veículos diversos;

- **Venda ou revenda de produtos:**

Este é o maior campo do mundo, onde você pode realmente ganhar muito dinheiro. Nem sempre você precisa investir dinheiro para vender alguma coisa. Existem inúmeras empresas oferecendo uma oportunidade para vendedores. Você também pode contratar pessoas para venderem seus produtos. Ofereça comissões;

- **Confecção ou produção de artigos comestíveis;**

De acordo com suas habilidades, você pode fazer doces, salgadinhos, comidas em geral, artesanatos, pinturas, cultivar plantas, hortaliças, criar animais, confeccionar roupas e mil artigos diferentes.

- **Fornecer marmitas em escritório ou a domicílio:**

Tanto você pode preparar as marmitas, como pode se oferecer para entregá-las. Procure uma marmitaria e informe-se de tudo. Anuncie seu negócio em

jornais, diretamente em firmas grandes onde as pessoas não têm tempo para ir em casa fazer refeições;

- Sanduíches para entrega a domicílio;
- Sucos gelados, cafezinho, chocolate, chá, também a domicílio;
- Preparo de salgadinhos e doces para lanchonetes;
- **Plantio de hortaliças:**

Se você mora em uma casa com quintal amplo, compre um manual sobre como cultivar hortaliças e faça uma horta caseira. Além de você economizar nas compras de verduras, as sobras poderão ser vendidas em casa e oferecidas em uma feira ou mercado. Ponha a natureza para lhe trazer dinheiro. Tenho um amigo que construiu uma horta que produz: alface, tomates, cenoura, couve, coentro e cebolinha... dentro de seu apartamento!

- **Temperos caseiros:**

Todos os dias são consumidos em todo o país toneladas de temperos. Talvez você possa embalá-los e vendê-los em mercearias e mercadinhos;

- **Elaboração do imposto de renda:**

Se você tiver experiência neste ramo, pode ganhar algum dinheiro extra, oferecendo-se para preencher formulários de imposto de renda ou outros tipos;

- **Produtos com gesso:**

Existem inúmeros enfeites que podem ser feitos de gesso. Não é difícil trabalhar com ele, aprenda;

- **Conserto de goteiras, vazamentos em tanques:**

Praticamente qualquer pessoa pode ganhar algum dinheiro com este tipo de trabalho. Converse com uma pessoa experiente e peça orientações. Acompanhe o trabalho de um profissional por duas semanas. Você apenas o ajudará como pagamento pela aprendizagem;

- **Conserto de aparelhos elétricos;**

Milhares de aparelhos, como rádios, televisores, ventiladores, brinquedos eletrônicos estão quebrados no canto de uma oficina por não existir tempo para os técnicos consertá-los. Entre para o ramo, se você tem aptidão;

- **Conservação de letreiros:**

Já reparou como os letreiros luminosos das firmas estão sujos e mal-iluminados? Aprenda a limpá-los, dá um bom dinheiro;

- **Pintura de faixas e cartazes;**

- **Confecções de flores artesanais:**

Alguns livros ensinam tudo sobre este assunto. Tome aulas com alguma pessoa experiente e monte o seu negócio;

· **Fotografia ou filmagens de eventos:**

Compre uma máquina fotográfica, faça um curso por correspondência, tome aulas com um profissional. Uma câmara de filmagens para videocassete também pode lhe dar bons rendimentos;

· **Fotógrafo em pontos turísticos com máquinas instantânea:**

Homem ou mulher pode ganhar fortunas com esta atividade. São milhares de pessoas que freqüentam pontos turísticos todos os anos e nem todos levam máquina fotográfica. Se você puder adquirir uma instantânea, com algum treinamento conseguirá boas fotos;

· **Escola de datilografia/digitação:**

Tanto você pode montar uma pequena escola tendo uma máquina de datilografar ou computador, como pode, sem Ter máquina, dar aulas particulares a quem possui uma em casa. Ou dar cursos de especialização. Primeiro, porém, precisa aprender a fazer isso. Leia livros emprestados de uma biblioteca. Pratique.

- **Limpeza de caixas d'água;**
- **Fabricação de carimbos;**
- **Instalação de antenas para televisão;**
- **Revenda de livros usados;** · **Confecção de bonecas caseiras;**
- **Construção de aquários e criação de peixes ornamentais;**
- **Venda e cultivo de plantas decorativas (ou aluguel) ;**
- **Lavanderia de roupas em casa:**

Nem todas as pessoas gostam de lavar roupas de cama, colchas pesadas em casa. Especialize-se nesta atividade, se onde mora tem espaço e boa ventilação com luz solar;

- **Costura de roupas infantis, adultos ou bordados;**
- **Guia turístico:**

Leia um guia de turismo da sua cidade. Aprenda os caminhos, conduções, pontos importantes que não estão incluídos ali, e ofereça seus serviços em agências de turismo, hotéis, postos de gasolina na entrada da cidade ou junto aos próprios pontos de turismo. Aproveite a temporada de férias. Talvez até precise aprender um outro idioma. Para ser guia oficial é necessário curso técnico e licença da embratur.

· **Babá temporária:**

Já sugeri em uma situação anterior a possibilidade de você tomar conta de crianças em fins de semana, ou mesmo em período integral, a depender do seu tempo. Converse com uma pessoa experiente e veja a possibilidade de iniciar esta atividade lucrativa;

· **Aulas particulares de reforço para adultos e crianças:**

Muitos adultos não gostam de sair para irem a uma escola aprender

coisas elementares, ou não têm tempo. Organize-se e vá até estas pessoas. Muitas crianças também não conseguem aprender com facilidade, ajude-as dando aulas de reforço. Anuncie em jornais ou emissoras de rádio;

· **Tomar conta de idosos ou doentes:**

Faça um cursinho de enfermagem, peça para instruí-lo sobre aplicar injeções, medição de pressão e outras coisas úteis no trato com idosos ou doentes. Fazer curativos também é algo que deve ser aprendido;

· **Manicure à domicílio;**

· **Salão de beleza à domicílio:**

Adquira conhecimentos específicos sobre corte de cabelo, de adultos e crianças. Aprenda penteado diferente e saia para embelezar as pessoas;

· **Corretora de imóveis:**

Muita gente está querendo vender ou comprar imóveis. Especialize-se na avaliação deles e anuncie os seus serviços. Cobre uma comissão do vendedor;

· **Ferro velho:**

Existem em todas as grandes cidades compradores de ferro velho. Informe-se do preço que pagam e contrate pessoas para recolhê-lo, e venda-o repartindo com os apanhadores o lucro;

· **Papel velho;**

· **Táxi:**

Tanto você pode dirigir um automóvel de aluguel, como pode contratar alguém habilitado para fazer isto por você, dando-lhe tempo para outras atividades. Combine uma diária mínima a ser paga ao motorista, se o táxi for seu;

· **Aluguel de barcos, bicicleta ou outros veículos:**

Alguns parques não possuem nenhum tipo de veículo para que os freqüentadores possam divertir-se. Estude os parques e jardins de seu bairro ou cidade. Compre pedalinhas, bicicletas, karts, patins e acerte com a administração do parque uma taxa de imposto. Alugue por hora. Este é um excelente negócio;

· **Aulas:**

Natação, caratê, violão, piano, dança, boas maneiras, línguas, ioga, desenho, pintura, cerâmica, bordado, tricô, crochê, ginástica, leitura dinâmica, memorização, congelamento de alimentos, decoração, datilografia, patinação, equitação, treinamento de vendas, e milhares de outras coisas, que você pode especializar-se e ensinar;

· **Fabricação de perfumes, óleos e similares;**

Se dispuser de espaço suficiente e gostar deste tipo de atividade, saiba que não é tão difícil. há livros especializados. Procure-os;

· **Fabricação de cerveja caseira:**

Inúmeras pessoas poderiam ganhar muito dinheiro se soubessem que a técnica para fabricação de cerveja não é tão difícil. se você tem um bar ou restaurante, compre livros que ensinam como fabricar cervejas, e passe a manufaturá-la;

· **Construção de maquetes:**

Inúmeras firmas construtoras precisam de miniaturas de edifícios, pontes e projetos urbanísticos. Aprenda a construir essas miniaturas e seja maquetista;

- **Reparo de sombrinhas e guarda-chuvas;**
- **Reparo de móveis;**
- **Raspagem de pisos de madeira, aplicação de cera e vernizes;**
- **Lavagem de carpetes;**
- **Confecção de cintos e gravatas;**
- **Fabricação de conservas;**
- **Abatedouro de aves ou criatório;**
- **Criação de coelhos de estimação ou para o abate;**
- **Criação de porcos, rãs ou animais para o consumo;**
- **Revenda de aves abatidas**

Talvez você queira ou não possa criá-las, mas dispõe de um ponto bem localizado ou não. Poderá revender aves abatidas;

- **Criação e venda de pintos de um dia;**
- **Cultivo de cogumelos;**
- **Venda de utensílios de beleza;**

Além de vender os produtos, você também pode realizar tratamento e limpeza de pele, depilação, etc.;

- **Ginástica para emagrecer;**
- **Reembalagem de produtos farmacêuticos:**

Muitas indústrias dispõem de pessoal suficiente para realizar a reembalagem de produtos. Escreva ou telefone para várias delas, talvez consiga um emprego temporário, sem sair de casa;

· **Fabricação de envelopes:**

Já abriu um envelope para ver como ele é fabricado? Você pode comprar um centro de papel ofício e recortar na forma de envelope e oferecê-los em pequenos estabelecimentos, bancas de revistas, próximo a agências de correios, etc. O custo do papel é baixo e o seu lucro com a venda de envelopes de todos os tamanhos é muito bom;

· **Fabricação de cartões de natal, aniversário ou outros eventos;**

Se você tem jeito para desenhar, pode ganhar muito dinheiro, usando sua criatividade;

· **Elaboração de cartas, currículos para emprego:**

Muita gente não sabe como elaborar um currículo, ou uma carta para

pedir emprego. Estude em um manual, ofereça seus serviços;

- **Criação de Páginas para a Internet:**

Existem milhares de livros e páginas na Internet ensinando como criar Websites. Aprenda e ofereça seus serviços às milhares de empresas da sua cidade, que ainda não anunciam seus produtos ou serviço na rede.

- **Consertos de fechaduras e cópias de chaves;**

- **Gravação de nomes em objetos:**

Existe no comércio brocas próprias para gravar nomes em metais, louças, objetos de plástico, troféus, anéis, etc. aprenda a fazer gravações;

- **Revenda de objetos usados:**

Nada pode ser mais fácil de ser iniciado, se você dispuser de uma casa grande ou um galpão seguro. Promova leilões permanentemente para a venda de objetos. Combine com a pessoa que quer vender, o preço mínimo do objeto, e anuncie em jornal ou rádio o dia do "queima-queima". Anuncie objetos que estarão à venda. Você não precisa gastar um centavo com a compra de qualquer objeto, ganhará apenas com uma porcentagem da venda. Faça um contrato com o vendedor que, após uma semana de exposição, ele poderá levar de volta o seu objeto. É necessário ter-se uma área grande para colocar móveis e aparelhos grandes. Cuide da segurança dos objetos;

- **Entrega de compras à domicílio;**

- **Passeios turísticos:**

Um modo inteligente de ganhar mais dinheiro é realizar passeios turísticos, com barcos, carros, escunas, ultraleves, ônibus e aviões. Basta que você faça um programa e divulgue em empresas variadas. Todos os fins de semana, milhares de pessoas querem curtir alguma coisa diferente. Se você tem um amigo que possui um veículo dentre os mencionados, ofereça-se para conseguir "turmas" para realizar passeios. Cobre uma comissão sobre seus serviços.

- **Aluguéis:**

Este tipo de negócio é praticamente inesgotável. Você pode alugar pranchas de surf, cadeiras de praia, garrafas térmicas, toalhas de mesas para festividades, prataria, roupas de noiva ou para eventos sociais, binóculos, livros didáticos, romances, discos, fitas para videocassetes, cartuchos para videogames, aparelhagem de som para festas, instrumentos musicais, camas para participantes de congressos, barracas de camping, guilhotinas de papel, rifles para caça, escadas, casas, apartamentos, etc.;

- **Cantor ou humorista:**

Que tal aproveitar seus dons naturais. Arranje um conjunto musical que possa acompanhá-lo e seja empresário de si mesmo, ofereça-se para animar

festinhas, boates, restaurantes e clubes sociais;

- **Banda ou grupo musical (pagode, samba, rock, axé, etc);**
- **Serviço de limpeza doméstica:**

Neste exato momento, alguém precisaria Ter a sua cozinha limpa e a louça lavada, mas onde encontrar uma pessoa disposta? Crie um serviço de limpeza por hora. Talvez consiga algumas moças desempregadas com as quais possa contar durante o dia. Anuncie seu telefone com o tipo de serviço que presta, tenho certeza não faltarão clientes;

- **Limpeza de jardins e piscina;**
- **Serviço de recados por telefone:**

Muitas pessoas não dispõem de um telefone. Ofereça o seu telefone para deixarem recado. Você cobrará uma taxa mensal das pessoas que deixarão o número do seu telefone para outras ligarem quando desejarem transmitir algum tipo de recado. Você mesmo anotarás os mesmos em uma agenda e quando determinado cliente quiser saber quem ligou, você passará as informações e recados;

- **Pintura em tecidos:**
- **Venda de alarme contra roubos:**

A lista é grande. Alarme contra roubos de veículos, de jóias, residência, etc.;

- **Empresa de mudanças:**

Até com uma carroça ou velha camioneta você pode estruturar-se para realizar pequenas mudanças de um bairro para outro;

- **Vendas de serviços tipográficos:**

Muitas tipografias estão paradas por falta de serviços. Procure para elas. Leve amostras, cobre comissões sobre os serviços angariados;

- **Lavador de carros:**

Alguns rapazes começaram a vida como lavadores de automóveis e após alguns meses ganharam o suficiente para montar um pequeno negócio ganhando dez vezes mais;

- **Plastificação de documentos:**

Uma máquina plastificadora custa bem menos que o imaginado. Instale-se em local apropriado, próximo a cartório e despachantes, dê a eles uma taxa pelo consumo de energia e ganhe dinheiro;

- **Microfilmagem de documentos:**

- **Estacionamento:**

Áreas abertas, próximas a grandes centros urbanos, servem para estacionamento de automóveis e motocicletas. Mesmo que não possua uma área assim, procure o proprietário de alguma e ofereça-se para explorar ou controlar o

negócio;

· **Detetive particular:**

Os cursos por correspondência prestam algumas informações básicas, e na prática você aprenderá muito mais. Se gosta de mistério, usar disfarces, despistamento, entre para o ramo;

· **Aluguel de cômodos:**

Muitas famílias pequenas que moram em grandes residências podem alugar a rapazes e moças cômodos, não utilizados, cobrando um modesto aluguel;

· **Demolição de prédios:**

Os serviços de demolição não são fáceis de encontrar-se. Você pode até com uma marreta e muito bom senso, demolir construções velhas e combinar com o proprietário, além do pagamento, ficar com portas velhas, grades, tijolos, que poderão se transformar em dinheiro em seu bolso;

· **Arrumação de vitrines:**

Existem no SENAI e SESC, em todas as capitais do Brasil, cursinho quase gratuitos, onde lhe são ensinadas práticas de arrumação, decoração, etc.;

· **Fornecedor de ervas medicinais;**

Pessoas que moram no campo, podem especializar-se em fornecer a revendedores de ervas nas grandes cidades. Hoje em dia os medicamentos industriais estão muito caros, a solução são os remédios caseiros;

· **Guarda-tudo:**

Esta é uma atividade que depende de um grande depósito ou armazém, essencialmente. Você terá grande responsabilidade em guardar mercadorias, máquinas, cargas, etc. estude os preços dos concorrentes e faça bons negócios;

· **Cobrador de dívidas vencidas:**

Todas as empresas comerciais possuem uma quantidade enorme de cheques, duplicatas e notas de cobranças vencidas e tidas como perdidas. Organize um escritório de cobranças. Vá você mesmo realizá-las e descubra técnicas sofisticadas para ter bons resultados. Você receberá uma comissão por dívida recebida;

· **Redação de discursos e conferências;**

· **Composição de músicas, livros, hinos, etc.;**

Escreva seus textos se os acha bons e envie-os para jornais, editoras que talvez se interessarão em transformar em livros. Muitos cantores de fama aceitam gravar composições de amadores quando são de fato muito boas. Ponha seus talentos em ação;

· **Venda de sementes agrícolas;**

- **Consertos de fogões, geladeiras, ar-condicionado a domicílio;**
- **Tradução de textos:**
O essencial é conhecer-se bem vários idiomas ou apenas um;
- **Venda de confecções infantis e adultas;**
- **Venda de bijuterias e jóias;**
- **Venda de objetos antigos e raros;**
- **Mergulhador profissional ou amador;**
- **Aulas para preparação a concursos, vestibular e outros;**
- **Creche.**
- **Venda de frangos assados ou espetinhos em pontos estratégicos da cidade;**
- **Venda de frutas da época em locais de movimento (saída de cidade, etc.)**

Veja os verbos abaixo e procure imaginar-se fazendo alguma coisa com eles.

CONSERTAR	POLIR	OBSERVAR
COMPRAR	LAVAR	TRANSPORTAR
VENDER	ENTREGAR	CALCULAR
TROCAR	CONTAR	AMOLAR
FABRICAR	CONSTRUIR	TRADUZIR
GUARDAR	MOLDAR	REVISAR
REVENDER	ORGANIZAR	REPRODUZIR
ENSINAR	INFORMAR	ENCONTRAR
PLANTAR	ANOTAR	TRATAR
CUIDAR	ORIENTAR	APLICAR

APARAR REPRESENTAR TRANSFORMAR
LIMPAR ACOMPANHAR DESTRUIR
PINTAR RESOLVER RELATAR
ESCREVER ALUGAR DATILOGRAFAR
TOCAR COMPOR RECOLHER
CANTAR INVENTAR DEMOLIR
BORDAR MONTAR INVESTIGAR
DIRIGIR GRAVAR CONSERVAR
EMBALAR PESQUISAR REFORMAR

Existem ainda centenas de verbos que você pode descobrir, com relação a coisas que lhe darão bons rendimentos. Faça a pergunta ao VERBO do seu interesse e encontre as múltiplas alternativas de atividades que poderia desenvolver. Por exemplo:

O QUE PODEREI CONSERTAR?

1. Guarda-chuvas
2. Eletrodomésticos
3. Máquinas de costura
4. Canetas
5. Instrumentos musicais
6. Automóveis
7. Geladeiras
8. Persianas
9. Móveis
10. Brinquedos, etc.

Outro exemplo:

O QUE PODEREI DATILOGRAFAR/ DIGITAR?

1. Trabalhos escolares
2. Textos científicos
3. Livros
4. Tabelas
5. Currículos
6. Relatórios técnicos
7. Cartas comerciais
8. Preenchimento de formulários
9. Endereços em correspondências
10. Documentos jurídicos, etc.

Para qualquer dessas atividades existem manuais, apostilas que podem auxiliá-lo em seu empreendimento:

Consulte na internet através do endereço abaixo:

<http://www.geronetservices.com/cursos.htm>

Quando desejar uma atividade lucrativa, experimente usar a tabela dos VERBOS, eles lhe ajudarão a definir uma forma de iniciar ou continuar ganhando mais dinheiro.

Como você vê, a lista é imensa e eu teria que escrever centenas de páginas para completar este assunto. Prefiro relacionar os mais fáceis e possíveis de realização imediata. Não se preocupe com o grau de dificuldade que encontrar, ao iniciar uma atividade. Todas as coisas são difíceis no início. Só a prática trará a perfeição. Algumas coisas importantes você terá que saber, antes de se aventurar em qualquer negócio. Preste muita atenção a elas:

^o *1º concorrência* – não tema a concorrência de espécie alguma. Os seus concorrentes é que devem temê-lo. Antes de estabelecer o preço dos seus serviços e produtos, ofereça preços ligeiramente inferiores aos demais até fazer a sua

clientela. Quando provar que realiza melhor seus serviços ou seus produtos são melhores, eleve-os acima dos concorrentes, esta é a lei do comércio produtivo. Quando muita gente estiver entrando em um negócio, é hora de você entrar também e buscar melhorá-lo em níveis maiores que seus concorrentes. Não aceite a idéia derrotista de que já tem muita gente fazendo isto ou aquilo. Os que dizem tais coisas estão tentando impedir que os outros façam o mesmo que eles. Não vá nesta conversa, vá em frente e vença;

2^o a *propaganda* - certa vez um professor de comunicação falou durante uma aula, que " a propaganda é a arma do negócio" . discordei dele dizendo que não era ARMA e sim ALMA. O velho respondeu-me calmamente: "Não filho, houve um engano quando disseram esta frase, é ARMA mesmo, pois se você sabe atirar para todos os cantos, uma bala, pelo menos, acertará em "alguém". Aprendi muito naquele dia. Você deve fazer isto. Espalhe por aí, aos quatro ventos, acerca do seu negócio. Divulgue-o como puder. Ponha anúncios em jornais, emissoras de rádio e televisão, se puder. Pregue faixas e cartazes pelas ruas com seu endereço e anúncios dos seus serviços e produtos. Tenha cuidado, porém, de não gastar todo o seu lucro com as empresas de propaganda. Use os sistemas que descrevo a seguir:

Vá a emissora de rádio e proponha uma troca. Você colocará em todos os cartazes e faixas, nas ruas, seu anúncio COM O PATROCÍNIO DA EMISSORA "TAL". Em troca, a tal emissora divulgará o seu anúncio por certo período;

Faça promoções junto à jornais. Ofereça brindes aos leitores do jornal que colecionarem o logotipo de sua empresa, durante duas semanas. Cada dia será uma mensagem diferente. Cuidado para não gastar todos os seus produtos com brindes. A idéia só funciona para dar desconto, ou para o sistema PAGUE DOIS E LEVE UM GRÁTIS ou SE TROUXER OS RECORTES DE DETERMINADO JORNAL GANHA DESCONTO, ETC.

Ainda sobre propaganda, você terá, logo, que investir parte do capital inicial com ela. Cartões de visita simples com seu endereço e telefone, email etc. Folhetos deixados em balcões de empresas, correios, lojas. Cartas bem-elaboradas, enviadas a assinantes da lista telefônica. Adesivos, camisetas, brindes, chaveiros, tudo como forma econômica. As vezes de fazer boa publicidade;

· 3^o o telefone – quando você dispuser de um telefone, use-o de forma inteligente e ganhará muito dinheiro. Através do telefone você pode ir praticamente a qualquer parte, assim como fará com que clientes venham até você e seu negócio;

· 4^o um veículo – qualquer pessoa que dispuser de um veículo em

condições de uso, não pode lamentar a sorte. Basta utilizá-lo em uma das centenas de sugestões mencionadas;

· 5^o o local de trabalho – nem todos têm o privilégio de morarem em casas ou apartamentos amplos, com cômodos enormes, quintais e áreas livres. Mas não se deixe abater por dificuldades deste gênero. Trabalhe fora, na rua, ou consiga com alguém um velho depósito ou fundo de quintal, depois mude-se para um local adequado;

· 6^o o dinheiro – neste livro eu disse que você aprenderia a ganhar dinheiro, sair da crise de modo rápido, mas não afirmei que seria muito fácil. Realmente não é, principalmente se você não colocar em prática as idéias sugeridas aqui. Será que você conhece alguém que produz alguma confecção, produto caseiro, mas nunca sai de casa para vendê-los? Pois pode ser aí o começo. Procure lojas, armazéns, locais onde se vendam os tais produtos e deixe-os lá em consignação, é uma venda que você faz com direito a retirar sua mercadoria quando desejar. Por outro lado, você só recebe o pagamento após a venda dos objetos. É um sistema largamente empregado por muitos comerciantes que igualmente não dispõem de capital para adquirir mercadorias, apenas o local e o próprio esforço de vender.

Como você pode constatar, suas chances são enormes. Mas eu nada posso fazer por você. Não posso ir até sua casa, analisar sua situação e dizer-lhe: FAÇA ISTO OU AQUILO. Desejo porém saber as coisas que você irá fazer após a leitura deste livro, foi uma promessa que você fez, lembra-se? Eu estou cumprindo a minha, portanto cumpra a sua.

Quero uma resposta sua, objetiva e concreta. Não desejo saber sobre os seus planos, quero saber sobre o que você FEZ. Chega de pôr a culpa nos outros, na família, no presidente, nos ministros. Nenhum deles tirou a sua liberdade de agir, de realizar, de trabalhar e ser útil. Apesar da crise econômica que o país atravessa, elas sempre existiram e existirão sempre porque são resultados de descuidos, más administrações, prodigalidade e, sobretudo, do conformismo.

De nada vale criticar sem fazer nada. Se você agir como aqueles que condena, é pior do que eles. Deixe de lado as suas mágoas contra o regime, o sistema capitalista, e dê graças a Deus por possuir a liberdade de viver e trabalhar. Sou capaz de apostar que você pode sair de onde está agora (amenos que esteja numa prisão) e circular livremente pelas ruas, bares, avenidas, parques e tudo mais. Verá quanta coisa precisa ser feita. Quanto dinheiro estão gastando com coisas inúteis. Procure pensar nisto. Pense em como trazer para si um pouco desse dinheiro que estão desperdiçando. É assim que se prospera. Ofereça bons

serviços. Ofereça bons produtos, os melhores que puder.

Há tanta coisa, neste mundo, que necessita ser melhorada, por que você não descobre uma e muda para melhor? Talvez possa vender pipoca com mais higiene, ou sorvetes. Foi pensando nisto que um amigo meu o Alfredo, deixou um sólido emprego num banco do Estado, para ser pipoqueiro. De início, ele adquiriu um carrinho usado, deu-lhe um trato, fez algumas reformas e pagou a um rapazote para tomar conta, enquanto trabalhava no banco. Durante a noite ia para porta dos colégios e faculdades. Logo foi reconhecido por clientes e colegas do banco. Queriam demiti-lo? Claro que não. Recebeu elogios de todos, que viram no Alfredo uma capacidade incomum e um desprendimento raro entre os bancários.

Com todo o charme e cultura que possuía, Alfredo conseguiu a melhor clientela dos cinemas, escolas, circo e porta de estádios. Passados dois meses de trabalho noturno como pipoqueiro, Alfredo já tinha economizado o suficiente para adquirir dois novos carrinhos de pipoca. E no final do terceiro mês, seus rendimentos eram o dobro do que ganhava como bancário. Hoje meu amigo Alfredo é dono de 45 carrinhos de pipocas, distribuídos em cinco cidades diferentes. Possui uma fábrica de pipocas, doces e salgados, além de uma bela mansão construída com o dinheiro dos saquinhos de pipocas. Seu carro é do ano, último modelo. Viaja todos os anos com a família para o exterior. Dá presentes caros aos amigos, eu mesmo ganhei dele um microgravador, comprado em sua última viagem aos Estados Unidos. Penso que os rendimentos do Alfredo superam o salário e comissões do presidente do ex-banco onde trabalhava. Em quanto tempo foi conseguido tudo isso? Em 5 anos. Seus ex-colegas vivem pedindo dinheiro todo o tempo e lamentam não terem pensado como o Alfredo. Pensar eles pensaram, o que lhes faltou foi coragem para fazer o pensaram. Alfredo teve.

Assim como este meu amigo da pipoca, tenho colecionado inúmeros exemplos. Estou à espera de sua carta e de sua história. Dentro de trinta dias já deverá Ter posto em prática alguma nova idéia. Use as suas, todas que tiver. Só você pode fazer uma avaliação exata de sua atual situação.

Tome uma decisão agora. Amanhã os resultados já estarão mais próximos de você. Todas as coisas sonhadas e desejadas estarão a um passo daqueles que iniciam a sua conquista cedo.

Determinação é o de que muita gente precisa.

Seus problemas financeiros não desaparecerão num piscar de olhos; se você ficar sentado à espera de que um milagre aconteça, você que sair para produzir o milagre. Ganhar dinheiro é um milagre que todos nós, santos ou não, temos o poder de realizar. Você mesmo já fez este

milagre. O que desejo agora é que você produza sempre e muito. Ainda existem duas lições para você aprender a fazer isto, mas pode desde já ir exercitando-se. Tempo perdido é dinheiro jogado fora. Eu já estou no caminho há muito tempo; quero que você entre nele também e já.

Decida ainda hoje, agora mesmo, que rumo quer dar a sua vida financeira. Todas as vezes que você estiver diante de um problema, saiba que existem um mínimo duas alternativas para resolvê-los:

ALTERNATIVA UM: O problema não vai se resolver sozinho

ALTERNATIVA DOIS: Você ou alguém terá que resolver o problema.

Seus problemas financeiros são SEUS PROBLEMAS. Ninguém vai resolver isso por você. Mesmo que você tenha um pai, mãe, irmão, esposa ou marido, chegará um dia em que estas pessoas não poderão continuar lhe ajudando a resolver os problemas de natureza financeira. Você é o responsável. Tome as rédeas da sua vida. O sucesso está agora em suas mãos, decida agarrá-lo com determinação.

COMO ARRANJAR UM BOM EMPREGO

Assinale a resposta que achar mais correta:

UM BOM EMPREGO É:

- a. A . um emprego público, pois é seguro e dá estabilidade;
- b. B . um emprego numa multinacional que paga em dólar;

- a. C . aquele emprego em uma média empresa que dá condições de subir até a presidência da mesma;
- b. D . um emprego cujos salários são suficientes para cobrir as necessidades e ainda sobra para fazer uma boa poupança.

Se você respondeu a.

Nem sempre um emprego público dá segurança e estabilidade. Geralmente os empregos públicos giram em torno de interesses políticos, são instáveis em seus cargos. Os partidos se revezam no poder, e se você não estiver do lado certo o tempo todo, perderá o seu emprego tão rapidamente quanto recebeu. Mesmo os empregados públicos adquiridos por concursos estão sujeitos aos ventos contrários do poder da situação. Não é tão seguro como se pensa. Veja por exemplo a onda de Demissão Voluntária (PDV) quase imposta pelo governo federal para equilibrar suas contas e seu deficit público. Escolha outra alternativa.

Se você respondeu b.

As multinacionais brasileiras não pagam em dólar. Nem pagam tão bem

como se comenta. Algumas chegam a tratar os seus colaboradores, como se fossem máquinas ou peças de uma engrenagem. Você pode até ganhar bons salários, mas não sobreviverá para desfrutá-lo. Enquanto você pensa que o salário é o melhor, eles “sugam” o melhor de você. Obviamente que não estou generalizando, mas por experiência de trabalho, em duas grandes multinacionais, é que afirmo tais fatos. Detalhe importante: quando uma máquina está com defeito ou uma peça já não funciona, como antes funcionava, eles simplesmente “trocam” por outra nova e mais ajustada.

Se sua resposta for c.

Sonhar em chegar até a presidência de uma média empresa é um sonho bom. Muita gente tem provado, depois de 30 anos de serviços, a cabeça branca de preocupações e um a esclerose às portas, que está à altura de ser presidente de uma média empresa. Muitos porém descobrem que não era bem isso o que queriam e desistem três dias depois de empossados. O restante assume com determinação a presidência desejada, mas vê que não necessita dela, pois já tem tudo na vida. E talvez o que mais importa é o nível de satisfação que o funcionário tem dentro da sua empresa. Nem sempre um ótimo cargo dá essa condição. O ótimo fica apenas por conta dos salários.

Se a resposta for d.

Qualquer pessoa sensata escolherá esta alternativa final por entender que ela é o ideal daqueles que buscam uma estabilidade econômica em suas vidas.

De que vale trabalhar o mês inteiro, apenas para pagar as contas ou, às vezes, nem isso? De que vale dar duro, fazer horas extras, dobrar o turno, se o que ganha no fim do mês mal dá para comer? Quando encontramos o emprego que nos dá relativa segurança, e ainda o suficiente para cobrir as necessidades e ainda sobrar, este é o emprego ideal. Mas não se iluda, esses empregos não são fáceis de conseguir. Você pode esquecê-los por enquanto, a menos que seja um verdadeiro especialista em alguma atividade. Você é? Quais são as atividades profissionais que você pode desempenhar muito bem? Poderia descrevê-las na linha pontilhada?

Sou especialista

em.....

E

em.....

Caso tenha colocado pelo menos uma atividade, em que se ache especialista, vou arranjar-lhe um emprego bom. Como? Orientando-o com clareza.

Se você não é um especialista em algum tipo de trabalho, então esqueça um bom emprego, ele não será fácil de se conseguir. De qualquer modo pode seguir minhas orientações, quem sabe pode dar certo.

O que vem a ser ESPECIALISTA? Na minha opinião é a pessoa que sabe realizar com habilidade e perfeição determinados trabalhos. Alguns exemplos:

- desenhista arquitetônico;
- mecânico de automóveis a diesel, álcool ou gasolina;
- instrutora de ginástica, dança ou música;
- pintor de letreiros;
- professor de idiomas;
- soldador;
- marceneiro profissional;
- outros.

A esta altura você deve estar pensando: “então eu também sou um especialista”. Bem, se você sabe fazer com relativa perfeição determinado trabalho, então você é mesmo um especialista. Até um datilógrafo é, desde que saiba realmente tudo sobre essa função. Muitos são os que se dizem datilógrafos, mas nem sabem colocar o papel em uma máquina manual; ora, não pode ser considerado um especialista. Para ser considerado especialista, você deverá saber o máximo de uma atividade. Deve ser muito bom naquilo que faz. Se é um datilógrafo, deverá saber lidar com todos os tipos de máquina, seu funcionamento, ter destreza ao lidar com elas, conhecer organização de textos, tabelas, formulários e tudo que relacione com serviços de datilografia.

Seja qual for o curso ou cursinho que você tenha feito, deverá ter a noção dos seus conhecimentos. Acha que está preparado para isto. Se descobrir que não está, então vá agora mesmo reciclar-se, rever toda a aprendizagem necessária a torná-lo bom. Depois de fazer isso:

coloque anúncio em um jornal, emissora de rádio ou em sites da Internet especializados. Elabore um pequeno anúncio com seus dados profissionais, endereço ou telefone para contato e quem sabe alguma empresa chamará você. Mas não tenha muitas esperanças se sua especialidade for muito comum. Os profissionais mais solicitados são da área industrial e construção civil. O comércio atualmente procura especialista na área de processamento de dados;

Envie 200 currículos para empresas que podem empregá-lo. Talvez você ache absurdo enviar currículos, mas se acha que com quantidade menor conseguirá um bom emprego, então tente. Acho difícil você não encontrar

um bom emprego depois de enviar 200 currículos bem- elaborados. Vou dar-lhe as orientações básicas para elaboração do currículo.

Use uma folha de papel ofício para colocar os seus dados pessoais, contendo os itens importantes ao seu futuro empregador. Siga o exemplo que dou. O currículo é uma espécie de carta informativa sobre sua vida profissional. Um empregador não tem tempo de ler detalhes pouco significativos em centenas de currículos que lhe chegam às mãos diariamente. Assim sendo, quando elaborar o seu, use a objetividade e a clareza; seja sucinto. Copie este modelo que segue:

COMO ENVIAR UM CURRÍCULO INTELIGENTE

Muitas pessoas pensam que um currículo é uma autobiografia. Na verdade, um currículo é um documento resumido da sua vida profissional, visando satisfazer as necessidades do empregador. Lembre-se de que um currículo deve ser algo breve, claro e objetivo. O encarregado de pessoal responsável pela seleção, não vai aceitar currículos rasgados, mal escritos, confusos, longos e cheios de floreios.

VEJA UM MODELO DE CURRÍCULO DE UMA PESSOA QUE QUER SE CANDIDATAR AO CARGO DE SECRETÁRIA

Esta será a capa em papel A4 - ofício

CURRICULUM VITAE

**Esta deve ser a Página 2 do currículo
CURRICULUM VITAE**

DADOS PESSOAIS:

Nome:

**Data de
Nascimento:**

Nacionalidade:

Naturalidade:

Filiação:

Estado Civil:

Endereço:

Telefone:

DOCUMENTAÇÃO: (não divulgue esses dados pela internet)

Carteira de Identidade

CPF/MF:

C. de Trabalho: Nº Série

ESCOLARIDADE:

Primário:

1ª a 4ª Série –Balão Mágico 1987 – 1990

Primeiro Grau:

5ª a 8ª Série –

Nível Médio:

1ª a 3ª Série

CURSOS REALIZADOS:

Informática:

Duração:

Telefonista:

Duração:

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:

1. Empresa:

Cargo Ocupado:

Período:

2. Empresa:

Cargo Ocupado:

REFERÊNCIAS PESSOAIS:

1.

Telefone:

2. 2.
Telefone:

.....

(Uma carta deve ser enviada junto com o seu currículo:)

São Paulo – SP ,.....de.....de..... .

A

Prezados Srs:

Estou enviando em anexo meu Currículo para apreciação de V.Sa., sendo que gostaria de candidatar-me ao cargo de Secretária, oferecido por esta empresa.

Tenho alguma experiência profissional, bem como estou disposta a dedicar-me totalmente a esta função, caso me seja oferecida.

Sou uma pessoa bem humorada, pontual e muito responsável em tudo que faço. Não tenho qualquer tipo de vícios, bem como pratico esportes regularmente. Gozo de boa saúde e tenho muita disposição para o trabalho.

Aguardo portanto qualquer comunicação por parte de V.Sa. para uma entrevista onde poderei melhor falar das minhas qualificações profissionais.

Atenciosamente,

Sempre que você enviar um currículo, inclua uma cartinha pessoal. Pode até mesmo ser escrita à mão se você tem uma letra legível e bonita. Se não tiver,

mande alguém escrevê-la para você. De outra forma, escreva num computador para que tenha uma boa apresentação. Seja breve e objetivo. E por favor, não se esqueça de assinar a carta.

OS SEGREDOS DOS VENCEDORES

Se você quer mesmo sair da crise e começar a prosperar financeiramente, o melhor é arranjar logo um emprego para assegurar a sua sobrevivência. Não tenha medo de "sujar" a sua carteira. Qualquer empregador sensato saberá entender que, nem sempre, as pessoas podem escolher o emprego desejado, tendo que se submeter as subempregos, que garantem o pão de cada dia.

Dedique-se a encontrar o emprego desejado e lute para isso, mas não morra nesta busca. Conforme-se com a realidade da vida. Quem sabe seria melhor você ganhar dinheiro arranjando empregos para os outros? Ou escrevendo um livro sobre como ganhar dinheiro sair da crise/ ou ainda ensinando como sobreviver com um salário mínimo/. Você pode achar irônico, mas eu apenas estou dando-lhe opções verdadeiras, reais e possíveis para você realmente melhorar a sua vida. Não estou dizendo que é fácil ganhar dinheiro, nem que ele virá rapidamente em grandes quantidades. Você terá que subir degraus, nem sempre fáceis, para chegar ao topo.

Os atalhos são inúmeros, eu estou tentando ajudar-lhe a descobrir. Ninguém pode esperar que caia dinheiro do céu. De lá caem chuvas, neve, pedaços de aviões, detritos de aves, dificilmente dinheiro. Se você não ficar à espera do dinheiro que cairá do céu, você encontrará mais rápido do que pensa. O fator capital para isto é a ação, a iniciativa. Não espere que um bom emprego venha a você, vá encontrá-lo de imediato. Se deseja um emprego de meio expediente, procure-o continuamente; se deseja um "bico" , consiga-o já. Neste exato momento, milhares de pessoas estão a caminho de um bom emprego, quem sabe você também consegue o seu ainda hoje. Acha difícil? acredita que já fez tudo quanto poderia? Eu acho que não. Espero que você consiga.

Importantíssimo

Nunca trabalhe sozinho. Coloque sempre outras pessoas para trabalharem com você e por você. Qualquer pessoa que consiga ajudantes e auxiliares estará sempre obtendo rendimentos indiretos. Se entrar para o ramo de confecções, por exemplo, arranje amigos desempregados para venderem para você e ganharem comissões. Pague o que for justo. Ajude aos outros crescerem de igual modo. Os benefícios serão bilaterais e você jamais ficará sem dinheiro. Imagine você sozinho. Imagine você sozinho tendo que visitar 20 clientes por dia. Talvez não obtenha sucesso com todos eles, atingindo apenas 50%. Se você tiver 5 auxiliares fazendo o mesmo, você, no final de um dia de trabalho, terá atingido 100%.

Currículo

Coloque-a na frente do seu currículo dentro de um envelope branco tamanho A4.

OBSERVAÇÃO: Se você deseja elaborar/digitar/enviar um currículo e não souber como, procure alguém que o faça. Nos classificados do seu jornal de Domingo poderá encontrar anúncios de pessoas que se oferecem para preparar um currículo que vai causar um poderoso impacto no seu futuro empregador.

Suponhamos que você acabou de enviar 200 currículos às mais variadas empresas. O que faz a seguir:

- .a. fica em casa aguardando o telegrama ou telefonema;
- .b. vai visitar as empresas para onde enviou os currículos;
- .c. continua a procurar outras oportunidades;
- .d. não sabe o que fazer.

Você pode receber um chamado de determinada empresa, mas isso não significa que, automaticamente, estará empregado. Você fará testes, entrevistas, terá que apresentar documentos e um sem-número de outras coisas. sua saúde deve estar boa, a sua aparência melhor ainda.

O correto é continuar à procura de um bom emprego. Eis aqui algumas novas sugestões:

1. 1. Visite 30 departamentos de pessoal de algumas empresas onde você pretende trabalhar. Preencha os formulários "PROPOSTA DE EMPREGO" das mesmas e tente conseguir uma entrevista com um chefe e/ou gerente de recursos humanos. Nem sempre as empresas anunciam suas ofertas de emprego. Vá até elas e descubra;

2. 2. Vá às emissoras de rádio, televisão e jornais. Existem inúmeros programas de utilidade pública que anunciam gratuitamente pedidos de emprego. Ponha a boca no mundo. Você realmente está desempregado e precisa urgentemente de um meio de vida. Diga isso aos seus entrevistadores. Se for o caso, faça um apelo ao prefeito, governador ou presidente da república, eles podem ajudar-lhe em muito. Diga a todos que você quer trabalho e não "emprego";

3. Procure os SINE's (Sistema Nacional de Empregos) de sua cidade. Este é um departamento do Ministério do Trabalho, criado para servir de intermediário entre empregados e empregadores. No próprio Ministério do Trabalho, informe-se onde fica o SINE de sua cidade, e lá você encontrará uma lista de empregos, precisando ser

preenchidos. Pode ser que você não encontre lá o que deseja, mas, pelo menos, pode iniciar um trabalho imediatamente até que consiga um outro melhor;

3. 4. Visite empresas que trabalhem com recursos humanos. São inúmeras agências de emprego existentes em todas as cidades brasileiras. Você deve levar uma cópia de seu "curriculum vitae", para avaliação, há uma grande possibilidade de se conseguir emprego através das agências especializadas. Veja quais os sites na Internet para os quais poderá também enviar um currículo virtual.

4. 5. Frequente reuniões sociais, festinhas de casamento, aniversário, clubes, enfim, vá aonde souber existirem pessoas influentes que, no mínimo, indicar-lhe-ão a outros amigos.

ONDE ENCONTRAR EMPREGOS

Estamos na era da Internet, onde é possível se comprar e vender praticamente qualquer coisa. Se você está conectado a Internet ou tem algum amigo que está, pode conseguir um bom emprego através desse fantástico meio de informação.

Faça uma lista dos principais "sites" onde você pode pesquisar e encontrar o emprego que necessita para sair da crise. Prepare o seu currículo e envie para todos os locais onde precisam de pessoas com as suas qualificações profissionais. Não desista nunca. Insista sempre! Esta é uma das chaves do sucesso em qualquer coisa que você faça.



VIII - COMO SABER ONDE DEVE IR

Não é raro ficarmos indecisos ao tomarmos uma decisão importante para nossa vida financeira. Não sabemos se será melhor mudar de emprego, de lugar, de cidade etc. O grande problema humano parece que ainda está neste plano: o da indecisão.

Tememos que alguma coisa nos piore a vida. Receamos tomar uma decisão da qual venhamos a nos arrepender. Você de hoje em diante não precisa mais ficar ansioso quando tiver que decidir algo sobre sua vida financeira. Você, a partir de agora, saberá que toda e qualquer decisão que tome será para o seu bem. Acredite nisto.

Acho que precisamos falar um pouco sobre algo muito importante, que talvez você não venha dando muita importância, e por esta e outras razões continua pobretão.

Quantas vezes por dia, você se lembra do seu Criador? Não estou me referindo ao seu progenitor. Seu pai e sua mãe foram apenas instrumentos do Criador Universal para você surgir neste mundo. Assim sendo, sua vida pertence a alguém. Seu coração bate por que *alguém* o mantém funcionando. O próprio mundo só existe por que há uma força poderosíssima, mantendo-o . Sua vida particular não é diferente. Tudo que você fizer, disser ou pensar, afeta o meio em que você vive, por isto sua vida é muito importante. Você existe neste mundo para expressar Deus. Não há outra justificativa. E Deus quer se orgulhar de você. Deseja que um de seus filhos, ou ainda todos eles, vivam cobertos de nobreza, riqueza e felicidade.

Se você está infeliz, saiba que não é a vontade de Deus. Não pense que sua vida está isolada da força e do poder do Criador. Não há como fugir Dele. Agora

mesmo, você ao pensar Nele, sintoniza-se com as mais poderosas forças do Universo. Ninguém conseguiu ainda explicá-la, nem se torna necessário. Para você usar a energia elétrica, não precisa saber como e de que ela é feita. Basta saber como usá-la para seus propósitos. Assim é Deus. Existe para lhe ajudar e orientar. Parece que aquela coisa chamada oração não é uma bobagem de religiosos fanáticos.

Tenho a mais pura convicção de que você não precisa freqüentar igrejas ou dedicar uma hora especial para suas orações a Deus, para pedir-lhe orientação e ajuda. Você deve fazer isto todo o tempo! Não basta reservar alguns minutos para rezar, orar ou qualquer coisas desta espécie. Nem é necessário retirar-se para o interior de templos ou montanhas para encontrar Deus.

Não perca tempo com estas tolices. Você pode e deve pedir ajuda e orientação a um ser invisível, encontrado em toda parte? Não existem fórmulas, nem receitas. Você apenas deve verbalizar o seu desejo. Diga, pense, converse com Deus. Ainda tem dúvidas de que tal coisa funcione? Pois experimente pedir a todo instante: *“Deus, me dá riqueza, muita riqueza. Deus, me dá dinheiro, muito dinheiro. Deus, me orienta para que eu possa fazer as coisas certas.”*

Imagine que você fosse apresentado ao homem mais rico da Terra, e este se colocasse à sua disposição para conceder-lhe o que desejasse. Como você faria o seu pedido, ou que coisas pediria? Pois faça o mesmo com Deus, esqueça o homem mais rico do mundo. O seu Criador é o ser mais rico e poderoso do Universo. E por qualquer capricho, este Criador não lhe concede o pedido logo da primeira vez. Parece que espera você insistir outras vezes. Acho que Ele quer verificar se você de fato quer o que pede ou não está bem certo. Quer saber primeiro se você realmente tem muito interesse no que pede ou não. E tem ainda outra coisa, talvez, Ele só dê para você aquilo que você acredita que Ele pode lhe dar. Surpreso? Pois comece agora mesmo fazendo seu pedido. O Mestre da Galiléia disse algo que você deveria escrever em 100 cartões e espalhar por sua casa, carro, escritório e fixar em sua mente, alma e coração: *“por isto vos digo que tudo o que pedistes, orando, crede que o receberéis e tê-lo-eis.”* S. MARCOS 12:24- Bíblia Sagrada.

Imagine você numa cidade estranha, tomando um táxi e pedindo ao motorista que

o leve a determinado endereço que você não sabe onde se localiza na cidade. Enquanto o táxi se desloca pela avenida, você pede ao motorista que entre numa determinada rua à esquerda, ele retruca e diz que não, mas você insiste, afinal está pagando. O motorista obedecerá a você. Quando você perceber que está perdido, dirá ao motorista que prossiga para o endereço que lhe dera no início da viagem. Outra vez o táxi se deslocará para o rumo pedido. Mas você vê

um monumento interessante à sua direita e pede para seguir para lá, o motorista seguirá outra vez em obediência ao seu comando.

Você só chegará ao seu destino (se o endereço estiver certo) , quando deixar-se conduzir pelo habilidoso motorista de táxi. Se você pede: *"Quero dinheiro, muito dinheiro."* Mas depois diz: *"não muito, apenas algum dinheiro."* Você estará freando e acelerando ao mesmo tempo. Não irá a parte alguma. Para obter a orientação certa, faça

b. o pedido certo e insista nele. Não se preocupe com o tempo. As coisas certas só ocorrerão no momento certo e conveniente. Esqueça o tempo por completo. Apenas saiba que é necessário agir com sabedoria, afinar-se com as leis da vida abundante, sem as quais ninguém irá parte alguma.

FAÇA DA PERSISTÊNCIA SUA MAIOR ALIADA

A persistência é aquela disposição para produzir mais e mais. Trabalhar mais e mais, mesmo enfrentando dificuldades. Um dia elas deixarão de ser dificuldades e passarão a ser estímulos para sua capacidade.

Não desista nunca! Quanto mais você se determinar a enriquecer, mais rico você ficará. Algumas vezes lhe dirão que você enlouquecerá ou morrerá de tanto trabalho, diga-lhe que você realmente espera que isto ocorra, mas terá um caixão maravilhoso ou uma loucura confortável, talvez na melhor clínica do mundo. Ninguém nunca morreu de riqueza ou enlouqueceu por ser rico. Tenho visto pobres morrendo de fome e suicidando-se por não poder viver com dignidade. E mesmo que você viesse a enlouquecer ou morrer pelo excesso de trabalho, fique sossegado, você nem teria consciência disso. Portanto siga um conselho de amigo.

APOSTILAS

VIA E-MAIL

PROMOÇÃO ESPECIAL: Na compra de cada apostila via e-mail, no valor de R\$10,00, você pode escolher qualquer outra para receber grátis.

Para efetuar a compra de cursos, manuais e apostilas digitais, clique aqui.

CÓD.

- 2001-Access XP
- 2002-Administração Crise Financeira
- 2003-Administração Financeira
- 2004-Apicultura (abelha e mel)
- 2005-Astrologia
- 2006-Aves domésticas
- 2007-Avestruz
- 2008-Bolsa de Valores
- 2009-Codornas
- 2010-Compostagem
- 2011-Contabilidade de Custos
- 2012-Contabilidade Geral
- 2013-CorelDraw
- 2014-Churrasco
- 2015-Curso de Alemão
- 2016-Curso de Árabe
- 2017-Curso de Chinês-Mandarim
- 2018-Curso de Espanhol
- 2019-Curso de Francês
- 2020-Curso de Grego
- 2021-Curso de Hebraico
- 2022-Curso de Holandês
- 2023-Curso de Inglês
- 2024-Curso de Italiano
- 2025-Curso de Japonês
- 2026-Curso de Latim
- 2027-Curso de Português
- 2028-Depto Pessoal
- 2029-Dicionário Guarani
- 2030-Dreamweaver
- 2031-Estrelas Fixas
- 2032-Excel XP
- 2033-Fabricação de Licores
- 2034-Fabricação de ovos de Páscoa e Bombons
- 2035-Fabricação de Queijos
- 2036-Fabricação produtos de limpeza
- 2037-Flash
- 2038-Fogão a Lenha (projetos)
- 2039-Futebol
- 2040-Hidroponia (técnicas)
- 2041-Horta orgânica
- 2042-Incubadora (projetos)
- 2043-Informática básica
- 2044-Internet básica
- 2045-Leitura Dinamica
- 2046-Lógica
- 2047-Linux
- 2048-Montagem e manutenção Computadores
- 2049-Magia
- 2050-Mágicas
- 2051-Marketing de Rede
- 2052-Marketing Pessoal
- 2053-Matematica
- 2054-Memorização
- 2055-Numerologia
- 2056-Oratória
- 2057-Pagemaker
- 2058-Pavão e Faisão
- 2059-Pedras preciosas e joalheria
- 2060-Photoshop
- 2061-Genealogia
- 2062-Powerpoint XP
- 2063-Manutenção Monitor
- 2064-Russo
- 2065-Radiestesia
- 2066-Radiestesia gráficos
- 2067-Radiestesia prática
- 2068-Ranicultura (rãs)
- 2069-Receitas da Vovó Julita

2070-Receitas de doces e Compotas
2071-Receitas de drinks e bebidas
2072-Receitas de Sanduiches e Sucos
2073-Receitas Dietéticas
2074-Receitas variadas
2075-Relações Humanas
2076-Sabonetes Artesanais
2077-Secretariado
2078-Shiatsu
2079-Telemarketing
2080-Velas Artesanais
2081-Vendas
2082-Viticultura (Uvas)
2083-Windows XP
2084-Word XP
2085-Windows Vista
2086-Liderança
2087-Eletronica básica
2088-Esportes Olímpicos
2089-Bateria
2090-DJ e Eventos
2091-Exportação
2092-Matemática Financeira
2093-Visual basic
2094-Enfermagem - Primeiros socorros

DOWNLOADS GRÁTIS

Recomende nosso site e faça o download grátis:

DIETA TIPO SANGUÍNEO
PIMENTAS - CULTIVO E CONSERVA
COMO FAZER OVOS DE PÁSCOA
RECEITAS DE DRINKS FAMOSOS
RECEITAS DE PÃES E BOLOS
RECEITA DE MASSA DE PIZZA
CARTILHA DOMÉSTICA
CARTILHA HIPERTENSO
RECEITAS DE BOLINHOS DE BACALHAU
O QUE FAZER COM O ÓLEO DE FRITURAS?

LINKS DE GRANDE UTILIDADE

[AGRICULTURA E PECUÁRIA](#)
[ÁGUA POTÁVEL](#)
[APOSTILAS DIGITAIS](#)
[APOSTILAS DIGITAIS](#)
[BEBIDAS](#)
[CONTOS E E-BOOKS](#)
[CURSOS DIGITAIS](#)
[CURSOS E APOSTILAS](#)
[ELETRÔNICA E ELETRICIDADE](#)
[ESOTERISMO AO SEU ALCANCE](#)
[ESPORTES](#)
[ESPORTES OLÍMPICOS](#)
[GENEALOGIA](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA BATISTA GEROMEL](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA BERENGUER](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA CLEMENTE PINTO](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA COTRIM](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA FALCÃO DE MENDONÇA](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA GARÓFOLI](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA GEROMEL](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA GEROMEL](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA MARTINS SALDANHA](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA MENDONÇA](#)
[GENEALOGIA DA FAMÍLIA SALDANHA](#)
[INVESTIGAÇÃO PRIVADA E SUAS NUANCES](#)
[LIVROS E VINIL USADOS EM BOM ESTADO](#)
[OS IDIOMAS MAIS FALADOS DO MUNDO](#)
[RECEITAS DE PRATOS DOCES E SALGADOS](#)
[RECEITAS VARIADAS](#)
[RECEITAS VARIADAS DE DOCES E SALGADOS](#)
[SOLIDARIEDADE DE TODAS AS FORMAS](#)
[TEATRO: HISTÓRIA, NOMENCLATURA E ATUALIDADES](#)

<http://br.geocities.com/bonscursos@ymail.com/>
<http://br.geocities.com/esportes@rocketmail.com/>
http://br.geocities.com/geronet_genealogia/
<http://br.geocities.com/jnel66/>
<http://www.agropecuaria.xpg.com.br/>
<http://www.artesbrasil.xpg.com.br/>
<http://www.batistageromel.hpg.com.br/>
<http://www.berenguer.xpg.com.br/>
<http://www.bestlinks.xpg.com.br/>
<http://www.boasorte.xpg.com.br/>
<http://www.bonscursos.com/>
<http://www.comofazertudo.xpg.com.br/>
<http://www.cotrim.xpg.com.br/>
<http://www.cursovirtual.xpg.com.br/>
<http://www.familiagarofoli.hpg.com.br/>
<http://www.familiageromel.hpg.com.br/>
<http://www.familiamendonca.hpg.com.br/>
<http://www.familiasaldanha.hpg.com.br/>
<http://www.geroinfonet.xpg.com.br/>
<http://www.geromel.xpg.com.br/>
<http://www.geronetservices.com/>
<http://www.geronetservices.xpg.com.br/>
<http://www.gerosat.xpg.com.br/>
<http://www.grandesreceitas.xpg.com.br/>
<http://www.idiomas.xpg.com.br/>
<http://www.investigadorprivado.xpg.com.br/>
<http://www.livrosusados.xpg.com.br/>
<http://www.livrovirtual1.hpg.com.br/>
<http://www.mendoncas.xpg.com.br/>
<http://www.newesoteric.xpg.com.br/>
<http://www.potavel.xpg.com.br/>
<http://www.receitasdajulita.hpg.com.br/>
<http://www.receitasdajulita.xpg.com.br/>
<http://www.saldanhas.xpg.com.br/>
<http://www.servicosresidenciais.xpg.com.br/>
<http://www.solidario.xpg.com.br/>
<http://www.sports.xpg.com.br/>
<http://www.teatrodigital.xpg.com.br/>